

DIALOG

A top-down view of a meeting table. The word "DIALOG" is written in large, bold, purple capital letters in the center. Surrounding the text are several hands of different people, some holding pens or markers, and three cups of coffee. The background is a light blue, wavy shape on a white surface.

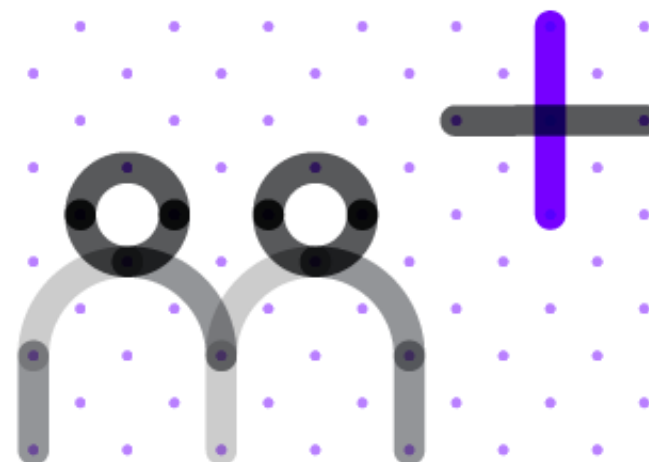
Om gruppene

- Grupper sammensatt av 3 kategorier deltagere:
 - Leverandører/konsulenter
 - Kommuner
 - Virkemiddelapparat
 - Andre
- Én fra kommunene vil være gruppeleder og sørge for at alt på gruppen noteres ned
- Alle skriver ned ideer, spørsmål, kommentarer osv... som er viktig å ta med seg i det videre arbeidet



Roller

- Leverandørene:
Stille spørsmål, komme med innspill og forslag
- Kommunene – informanter:
Skal belyse behov, utdype problemer og svare på spørsmål
- Andre:
Utfra ståsted - bidra med relevant informasjon, lytte og få mer innsikt i utfordringsbildet



Viktig!

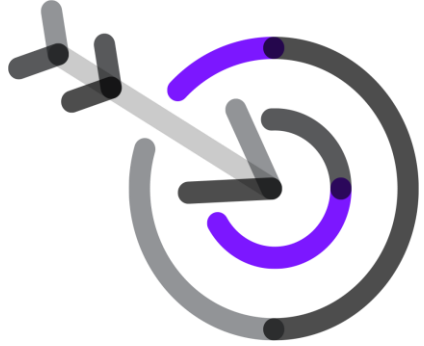
- Ingen har forventninger om at dere som leverandører skal dele «forretningshemmeligheter»
- Innspillsnotat og én-til-en møter gir anledninger til det



Gruppelederne

- Passe på at alle kommer til orde og får delta
- Passe på at ideer og innspill skrives ned – enten direkte på "duken" eller på post-its
- Sørge for å holde gruppa "på sporet"





2 overordnede spørsmål



Nå-situasjon - utfordringer og muligheter

Reflekter over det som er presentert



Konkrete temaer for drøfting:

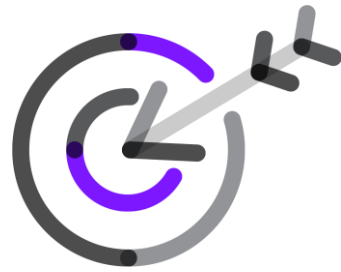
- Synergier av samarbeid
- Innovasjon
- Kostnader
- Rammebetingelser

Tema	Behov
Synergier av samarbeid	Se hvorvidt samordning av overvåkingsaktiviteter kan gi større kunnskap om prosessene i fjorden og mer effektiv bruk av ressurser
Rammebetingelser	Få avklaringer på rammebetingelser og identifisere mulige hindringer på tvers av sektorer
Innovasjon	Få innspill til teknologi som vil gi økt måloppnåelse ref.: miljøovervåkingsens mål.
Kostnader	Få kunnskap om hva som er kostnadsdriverne og hvordan endringer i overvåkingsprogrammet kan påvirke disse

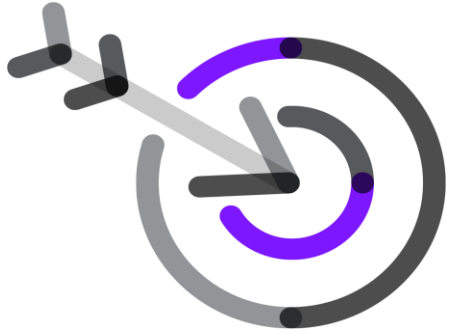
Resultatet av gruppearbeidet blir med oss videre

- Resultatet bearbejdes og sammenstilles i et notat som deles åpent
 - også med de som ikke har hatt anledning til å delta her i dag



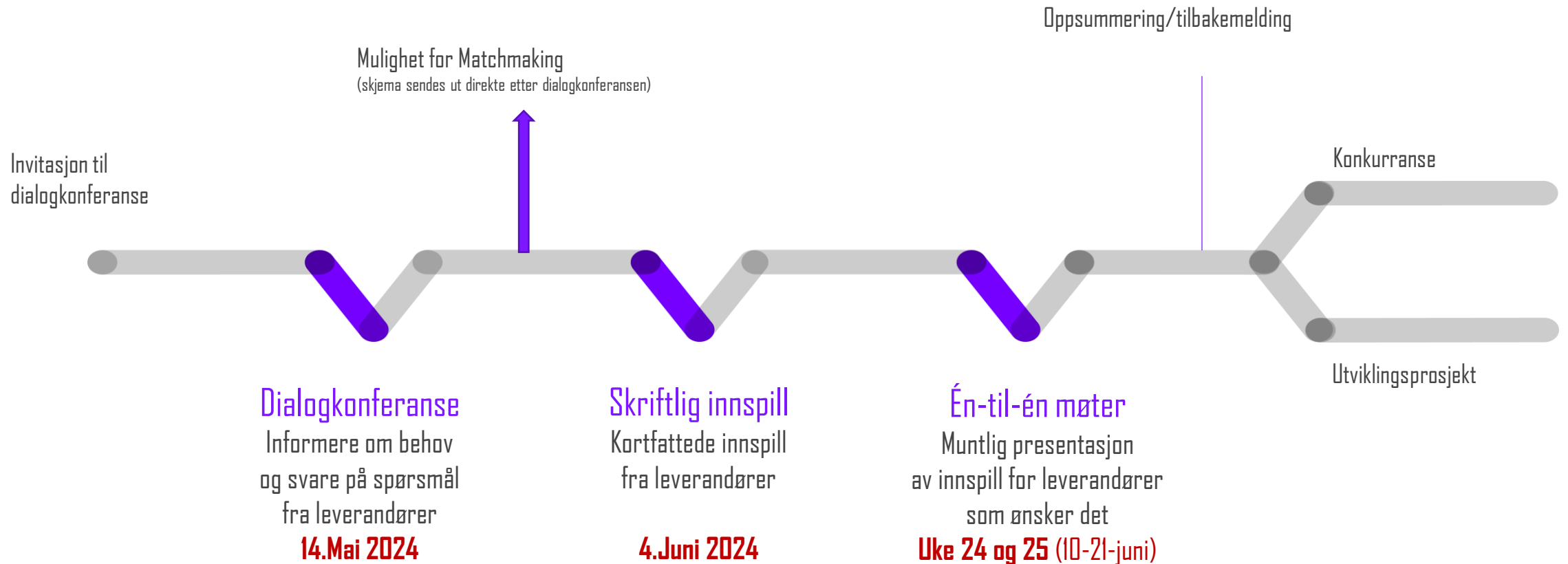


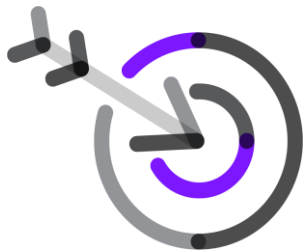
Takk for at dere bidro!



Veien videre.....

Dialog før anskaffelsen





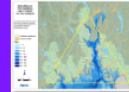
Matchmaking

<https://forms.office.com/e/DMAb3swwH6>

Når vi bruker begrepet matchmaking i innovative anskaffelser snakker vi om leverandører som går sammen i konsortium (søkergruppe) for levere løsninger til det offentlige.

Matchmaking aktualiseres når det er få eller ingen leverandører som kan levere en helhetlig løsning for behovet.

Dersom leverandørene søker sammen i konsortier kan de utfylle hverandre på den kompetanse eller teknologi som er nødvendig for å levere et forslag.



MATCHMAKING - Miljøovervåking Ytre Oslofjord

Denne tjenesten er utviklet for leverandører og kompetansemiljøer som søker sammen i konsortium (søkergrupper). Formålet er at du som entreprenør/leverandør skal få informasjon om potensielle kompetansepartnere og informere om hvilke kompetanse du kan bidra med i et konsortium. Fagrådet Ytre Oslofjord har ingen rolle eller ansvar for etableringen av konsortium ut over å gjøre denne tjenesten tilgjengelig for potensielle tilbydere.

1. Når fristen for å sende inn skjema er gått ut vil den samlede informasjonen bli tilsendt per epost til alle som har fylt ut skjemaet.

2. Din jobb blir deretter å ta kontakt med potensielle partnere du finner interessant for å delta i konkurransen.

* Obligatorisk

1. Egenerklæring: For å kunne finne frem til aktuelle kompetansepartnere godkjenner jeg at informasjonen oppgitt i dette skjemaet sammenstilles og gjøres tilgjengelig for andre som søker partnere gjennom denne tjenesten. *

Ja

2. Navn på din virksomhet

Skriv inn svaret

3. Virksomhetens nettside

Legg inn lenken til din nettside slik at andre kan lese mer om deg

Skriv inn svaret

4. Mobiltelefon

Skriv inn svaret

5. E-post

Skriv inn svaret

6. Hvilken kompetanse/fagområde bringer din virksomhet inn i konsortiumet for dette tilbudet?

Skriv inn svaret

7. Hvilken komplementær kompetanse søker din virksomhet for dette tilbudet?

Skriv inn svaret

8. Hvilken rolle i konsortiumet ønsker din virksomhet i dette tilbudet?

Lead, ansvarlig kontraktspart mot oppdragsgiver

Underleverandør til lead

Har ikke tatt stilling til spørsmålet enda

Send