

KONKURRANSEREGLER

DELTAKELSE I STARTOFF-PROSJEKTET
«Beslutningsverktøy for morgensdagens
grønne kraftsystem»

Saksnummer 23/1342

Innhold

1 Hva er StartOff?	3
2 Introduksjon til StartOff-prosessen	3
3 Lnetts behov som det ønskes en løsning på	4
4 Steg-for-steg: Hvordan inngå en StartOff-kontrakt med Lnett?	5
5 Viktig informasjon om konkurransen.....	7
6 Vurderingskriterier	11
7 Innlevering av idéskisse i konkurransen	12
8 VEDLEGG	12

1 Hva er StartOff?

StartOff er et program som skal gjøre det enklere for offentlige virksomheter å hente ut innovasjonskraften i oppstartsmarkedet. For å realisere dette tilrettelegger StartOff for anskaffelser som gjør det enklere for mindre selskaper å bli leverandør til det offentlige. StartOff gjennomfører derfor sammen med offentlige virksomheter prosjekter med følgende fellestrekk:

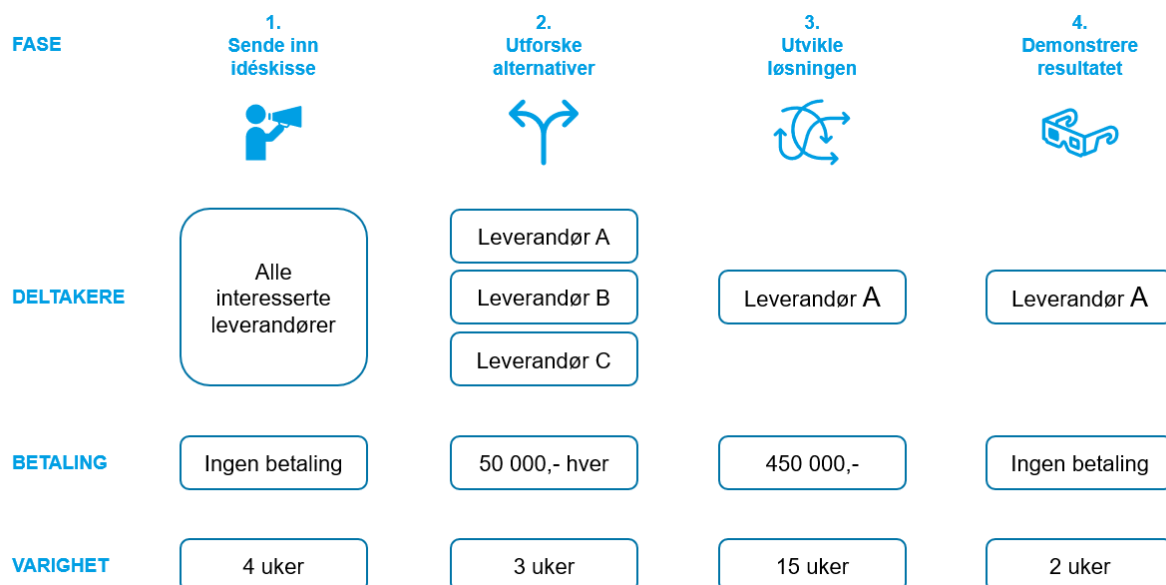
- Rask og enkel anskaffelsesprosess
- Minst mulig grad av detaljspesifikasjoner
- Kortere utviklingsløp (eksempelvis varighet på 3-6 måneder)
- Utvikling av prototype eller *Minimum Viable Product (MVP)*
- Betaling til utvalgte leverandører for å utarbeide løsningsforslag og for utvikling av minimumsprodukt

Lnett har med denne konkurransen satt av kr. 600.000,- til et prosjekt i StartOff-ordningen. Prosjektets formål er å utvikle en prototype (*MVP*) av et beslutningsverktøy som effektivt kan bearbeide relevante data knyttet til ulike investeringsalternativer i kraftsystemet og presentere alternativene på en forståelig måte for analytikere og beslutningstakere. Ønsket effekt er at Lnett oppnår et bedre beslutningsgrunnlag med flere vurderingsparametere, og at flere aktuelle nettløsninger blir vurdert i en tidlig fase av nettutviklingen.

2 Introduksjon til StartOff-prosessen

Gjennom et StartOff-prosjekt erfarer offentlige virksomheter å samarbeide med oppstartsselskaper som leverandører, og oppstartsselskaper erfarer samarbeid med offentlige virksomheter som oppdragsgiver og kunde. StartOff legger derfor opp til en prosess der ditt selskap, i konkurranse med andre selskaper, kan vinne en utviklingskontrakt med Lnett. En StartOff-prosess gjennomføres med følgende steg:

Figur 1. Oversikt StartOff-prosessen



StartOff-prosessen starter med fasen «**sende inn idéskisse**» som er en idékonkurranse hvor markedet inviteres til å løse en konkret utfordring. Idéskissene evalueres opp mot gitte vurderingskriterier (se pkt. 6). Lnett vil inngå en forsknings- og utviklingsavtale med inntil 3 leverandører som har de beste idéskissene. De 3 leverandørene får delta i fasen «**utforske alternativer**». Leverandørene som deltar i denne fasen vil motta et vederlag på kr. 50.000,- hver. Formålet med denne fasen er at leverandørene får videreutvikle idéskissene til et løsningsforslag i tett dialog med oppdragsgiver over en periode på 3 uker. I løpet av denne 3-ukersperioden vil oppdragsgiver være tilgjengelig for informasjons- og kunnskapsdeling.

De endelige løsningsforslagene presenteres («pitches») for oppdragsgiver, så gjøres en ny evaluering, og det kåres en vinner. Vinneren går videre til neste fase «utvikle løsningen».

I fasen «**utvikle løsningen**» gjennomføres et forsknings- og utviklingsløp med den vinnende leverandøren. Det legges opp til et utviklingsløp for å utvikle et minimumsprodukt (MVP) for oppdragsgivers behov. Prosjektet gjennomføres i tett samarbeid med oppdragsgiver som bidrar med ressurser i prosjektet. Utviklingsprosjektet gjennomføres på 15 uker. Leverandøren mottar et vederlag på kr. 450.000,- for denne fasen.

Når utviklingsløpet er avsluttet er neste fase «**demonstrere resultatet**». I denne fasen demonstrerer leverandøren den utviklede løsningen til oppdragsgiveren. Det betales ikke vederlag til leverandør for denne fasen.

StartOff vil bistå oppdragsgiver i å utforske mulighetene for en videreføring (innkjøp) av løsningen.

StartOff vil også legge til rette for at leverandøren får presentert sin løsning til et utvalg av andre offentlige og private virksomheter. Det inviteres bredt til denne samlingen med ambisjon om deltakelse fra mange ulike offentlige og private virksomheter som kan være nye kunder, investorer eller samarbeidspartnere. Det betales ikke vederlag for denne fasen.

Se pkt. 4 i dette dokumentet for mer detaljert informasjon om hvordan StartOff-prosessen gjennomføres.

3 Behovet hos Lnett som det ønskes en løsning på

Lnett driver strømmettet i Sør-Rogaland og må håndtere en stor økning i etterspørselen av fornybar energi. Selskapet ser nå etter en innovativ løsning som sammenstiller og analyserer flere typer data for å ta bedre beslutninger om utbygging av fremtidens kraftsystem.

Stor etterspørsel og usikre framtidsprogner gjør det utfordrende å bygge et nett som møter morgendagens behov. På grunn av alder og økt kraftbehov står man ovenfor en storstilt utskiftning av strømmettet og trafostasjonene. Tilsier morgendagens behov at nye stasjoner skal plasseres der de gamle står i dag? Kan én stasjon erstatte to eller flere av de gamle? Kan man løse kapasitetsbehovet ved å bygge nye linjer, eller endre spenningsnivået? I Lnett sitter man på mye data som kan brukes for å forstå dagens forbruk og produksjon, men eksisterende verktøy og prosesser gjør at man ikke får utnyttet all informasjonen godt nok. Normalt blir et fåtall nettstrukturer vurdert separat med hensyn til blant annet kostnader og driftssikkerhet. Lnett leter nå etter en løsning som kan prosessere flere typer data for å identifisere ulike alternativer for nettutbygging, og som setter virksomheten i stand til å ta det beste valget.

I vedlegg 1 «Behovsbeskrivelse» finner dere en utfyllende beskrivelse av behovet. Vi oppfordrer innovative selskaper til å sende oss ideskisser som kan løse dette behovet.

Løpende informasjon om konkurransen finner du på følgende side:
<https://startoff.anskaffelser.no/konkurranser>

4 Steg-for-steg: Hvordan inngå en StartOff-kontrakt med Lnett?

Utvelgelse av de beste idéskissene som får delta i fasen «utforske alternativer»

Kunngjøring

Denne konkurransen starter når konkurransedokumentene er kunngjort på nettsiden startoff.no. Konkurransedokumentene består av konkurransereglene med vedlegg (dette dokumentet) og StartOffs forsknings- og utviklingskontrakt med bilag.

I vedlegg 1 til konkurransereglene finner du behovsbeskrivelsen. Denne beskriver utfordringen som oppdragsgiver ønsker å løse, behovet, og krav som de har til løsningen.

Om du mener at du har en god idé for hvordan du kan hjelpe Lnett med å utvikle en løsning på utfordringen, ønsker vi å høre fra deg. Eneste forutsetning er at du er registrert i foretaksregistret (se kvalifikasjonskrav pkt. 5 i dette dokumentet).

Utarbeidelse av idéskisse:

Om du ønsker å inngå en avtale med Lnett, bruker du malen for idéskisse for å beskrive ditt forslag. Idéskissen skal være på **maksimalt 2 000 ord**. Idéskissen sender du på epost til startoff@dfo.no sammen med kopi av firmaattest, innen tilbudsfristens utløp.

Utvelgelse fra mottatte idéskisser

Alle som oppfyller kravene til å delta i konkurransen, vil få sine idéskisser evaluert. Idéskissene vil bli evaluert av et panel som vurderer og rangerer de i forhold til tildelingskriteriene (se pkt. 6 i dette dokumentet).

De beste leverandørene inviteres til intervju

Om din idéskisse rangeres som en av de beste forslagene, vil du bli invitert til et intervju. Intervjuet vil bli gjennomført som et digitalt møte på ca. 45 minutter. I forkant av intervjuet, vil du få oversendt agenda for intervjuet.

Leverandører som ikke inviteres til intervju vil bli informert om dette via epost.

Inngåelse av avtale for å bli med i fasen «utforske alternativer»

Basert på Idéskissen og intervjuet, vil oppdragsgiver gjennomføre en ny vurdering av forslagene. Panelet vil, når vurderingene er foretatt, rangere forslagene. Basert på denne rangeringen vil Lnett inngå en avtale med de tre beste leverandørene, som da blir invitert til fasen «utforske alternativer».

Gjennomføring av fasen «Utforske alternativer»

Felles oppstartsmøte

Fasen «utforske alternativer» gjennomføres på 3 uker. Formålet med denne fasen er at hver leverandør utvikler et endelig løsningsforslag basert på idéskissen. De tre leverandørene vil motta et vederlag på kr. 50.000,- hver for å gjennomføre denne fasen. I den første uken vil det bli gjennomført et felles oppstartsmøte for de tre leverandørene med oppdragsgiver. Formålet med oppstartsmøtet er å gi leverandørene informasjon, blant annet om hvordan fasen skal gjennomføres, herunder hvordan personene fra Lnett kan kontaktes og involveres underveis.

1:1-møter for avklaring av behov og rammer

I løpet av 3-ukersperioden vil personene fra oppdragsgiver være tilgjengelig for informasjons- og kunnskapsdeling slik at du kan tilpasse og utvikle ditt løsningsforslag. I etterkant av oppstartsmøtet vil det bli gjennomført 1:1-møter mellom ditt selskap og Lnett i hver av de tre ukene.

Utarbeidelse av løsningsforslag

Under 3-ukersperioden utvikler leverandørene sitt løsningsforslag. Det endelige løsningsforslaget vil være ditt forslag for utvikling av et minimumsprodukt (*minimum viable product*) som løsning på Lnett sitt behov. Løsningsforslaget sender du til Lnett og kontaktpersonen i StartOff innen fristen som blir gitt.

Presentere løsningsforslaget

De tre leverandørene får presentere sitt løsningsforslag i en pitch for evalueringspanelet som består av Lnett og representanter fra StartOff.

Basert på det endelige løsningsforslaget og presentasjonen, vil Lnett gjennomføre en vurdering av løsningsforslagene og rangere de. Lnett har intensjon om å gå videre med leverandøren som har det beste tilbudet. Det er kun denne leverandøren som

eventuelt vil bli invitert til fasen «Utvikle løsningen». For de to andre leverandørene vil prosjektet være avsluttet.

Gjennomføring av fasen «Utvikle løsningen»

Forberedelser og organisering

Fasen «Utvikle løsningen» gjennomføres på 15 uker med mål om å utvikle et minimumsprodukt (MVP) basert på løsningsforslaget. Valgt leverandør vil motta et vederlag på opptil kr. 450.000 for å gjennomføre fasen. Fasen «Utvikle løsningen» starter med et oppstartsmøte mellom Lnett og valgt leverandør. Under møtet skal Lnett og valgt leverandør lage en detaljert fremdriftsplan for gjennomføring av fasen. Den detaljerte fremdriftsplanen skal godkjennes skriftlig av partene.

Utvikling av et minimumsprodukt

Leverandøren utvikler et minimumsprodukt i tett samarbeid med Lnett. Leverandøren har gjennomføringsansvaret for utviklingsløpet. Vi oppfordrer leverandøren til å legge opp til et utviklingsløp som inkluderer følgende steg:

- utvikling av løsningsdesign,
- utvikling av minimumsprodukt og
- gjennomføring av brukertesting.

Stegene bør gjentas de antall ganger som er nødvendig for å tilfredsstille oppdragsgivers behovsbeskrivelse.

Deltakelse på StartOff demo

Leverandøren som utvikler et minimumsprodukt i StartOff, vil få presentere løsningen på arrangementet Startoff demo. Formålet med dette er å få presentert og markedsført selskapene og løsningene som har deltatt i StartOff-prosjekter for et større publikum. Til StartOff Demo inviteres deltakere fra mulige kunder i offentlig og privat sektor, i tillegg til aktører fra investormarkedet.

5 Viktig informasjon om konkurransen

Anskaffelsesmetode

Konkurransen gjennomføres som en før-kommersiell anskaffelse. En før-kommersiell anskaffelse baserer seg på en unntaksbestemmelse i forskrift om offentlige anskaffelser av 12. august 2016 nr. 974 (§ 2-5. Unntak for kontrakter om forsknings- og utviklingstjenester). Dette innebærer at lov om offentlige anskaffelser og forskrift om offentlige anskaffelser ikke kommer til anvendelse.

Konkurransedokumenter

Konkurransedokumentene består av følgende deler:

1. Konkurranseregler (dette dokumentet)
2. Lnett sin behovsbeskrivelse

3. Mal for idéskisse
4. StartOffs forsknings- og utviklingsavtale

Om Oppdragsgiver

Se [Om Lnett - Lnett \(l-nett.no\)](#)

Beskrivelse av leveransen

Lnett sin beskrivelse av oppdraget følger av pkt. 3 i dette dokumentet (behovsbeskrivelsen). Behovsbeskrivelsen vil også utgjøre bilag 1 i StartOffs forsknings- og utviklingsavtale.

StartOff-kontrakten omhandler kun kjøp av forsknings- og utviklingstjenester og tilhørende MVP (prototype som kan testes) og ikke et ferdig utviklet produkt eller tjeneste. En fullt ut implementert løsning forutsetter en etterfølgende anskaffelsesprosess. StartOff kan gi bistand til oppdragsgiver i oppfølgingen av StartOff-prosjektet.

Kvalifikasjonskrav

For å delta i et StartOff-prosjekt må du være et selskap som er registrert i et foretaksregister. Du må derfor legge ved en kopi av slik registrering sammen med din idéskisse. (For selskap registrert i Brønnøysundregistret kan du hente ut firmaattest fra <https://www.brreg.no/>).

Taushetsplikt

Informasjon som oppdragsgiver blir kjent med som del av ideskissen, intervju, eller som i annen forbindelse framgår av tilbudet skal behandles konfidensielt og ikke gjøres tilgjengelig for utenforstående eller andre deltagende leverandører uten samtykke fra parten det gjelder. Oppdragsgiver skal ta nødvendige forholdsregler for å sikre at uvedkommende ikke får innsyn i eller kan bli kjent med taushetsbelagt informasjon.

Taushetsplikten og omfanget av den i kontraktsfasen framgår av punkt 5.3 i StartOffs forsknings- og utviklingsavtale vedlagt dette konkurransegrunnlaget.

Immaterielle rettigheter

Regulering av immaterielle rettigheter fremgår av punkt 8 i StartOffs forsknings- og utviklingsavtale.

Språk

All skriftlig og muntlig kommunikasjon i forbindelse med denne konkurransen skal foregå på skandinavisk eller engelsk. Språkkravet gjelder også selve tilbudet.

Deltilbud

Det er ikke adgang til å gi tilbud kun på deler av oppdraget. Lnett søker en løsning som dekker en så stor del av behovet som mulig.

Spørsmål til konkurransedokumentene

StartOff og Oppdragsgiver oppfordrer leverandøren til å sette seg godt inn i konkurransedokumentene og stille spørsmål dersom noe er uklart. Dersom det oppdages feil i konkurransedokumentene, bes det om at dette formidles skriftlig til kontaktperson i StartOff.

Eventuelle spørsmål skal sendes skriftlig. Alle spørsmål vil bli besvart i anonymisert form og gjort tilgjengelig for alle som har meldt interesse for konkurransen.

Oppdatering av konkurransedokumentene

Lnett har rett til å foreta rettelser, suppleringer eller endringer i konkurransedokumentene. Dersom det er behov for å gjøre vesentlige endringer kan konkurransen avlyses og kunngjøres på nytt.

Eventuelle rettelser, suppleringer eller endringer av konkurransedokumentene vil bli formidlet til alle leverandører som har sendt inn idéskisse.

Avvisning

Det er ikke anledning å ta vesentlige forbehold mot noen av vilkårene i konkurransedokumentene. Idéskisse og/eller løsningsforslag som inneholder vesentlige forbehold eller vesentlige avvik fra konkurransedokumentene, vil kunne bli avvist fra å delta i konkurransen.

Oppdragsgiver kan også avvise idéskisse og/eller løsningsforslag som på grunn av avvik, forbehold, feil, ufullstendigheter, uklarheter eller lignende kan medføre tvil om hvordan de skal bedømmes i forhold til øvrige idéskisser og/eller løsningsforslag.

Viktige datoer

Lnett har lagt opp til følgende tidsrammer for prosessen:

EVALUERING AV IDÉSKISSE	
Aktivitet	Tidspunkt
Kunngjøring av konkurranse	23. november
Informasjonsmøte for leverandører. Påmelding: https://forms.office.com/e/57913aMvrF	7. desember, kl. 14.00
Frist for å levere idéskisse	20. desember, kl. 12.00
Evaluering 1	10. januar 2024
Intervju med leverandørene av de 6 beste ideskissene	16.-17. januar 2024
Evaluering	18. januar 2024
Kontraktsinngåelse med opptil 3 leverandører for fasen «Utforske alternativer»	23. januar 2024

GJENNOMFØRING AV FASE «UTFORSKE ALTERNATIVER»	
Aktivitet	Tidspunkt
Oppstartsmøte med leverandørene	23. januar 2024
1:1 møte med «X» (vi vurderer om møtene skal gjennomføres fysisk eller digitalt)	23. januar 2024
Ev. Arbeidsmøte 1 med «X»	Uke 4 2024
Ev. Arbeidsmøte 2 med «X»	Uke 5 2024
Ev. Arbeidsmøte 3 med «X»	Uke 6 2024
Innlevering av løsningsforslag	13. februar 2024
Presentasjon av løsningsforslag	15. februar 2024
Evaluering	19. februar 2024
Kontraktsinngåelse med 1 leverandør for fasen «Utvikle løsningen»	26. februar 2024

GJENNOMFØRING AV FASE «UTVIKLE LØSNINGEN»	
Aktivitet	Tidspunkt
Oppstartsmøte	26. februar 2024
Utvikling ferdigstilt	Uke 26 2024
Avslutningsworkshop	Uke 27 2024

Tidsplanen er tentativ.

6 Vurderingskriterier

Evaluering av idéskisser

Idéskissene vil bli evaluert opp mot vurderingskriteriene (se tabell under).

Tabell 1 Vurderingskriterier

Vurderingskriterier	Vekting	Dokumentasjonskrav
<p>Kvalitet, samt grad av innovasjon</p> <p>Under dette kriteriet vurderes følgende elementer fra behovsmatrisen (se vedlegg 1)</p> <ul style="list-style-type: none"> • Funksjonalitet: I hvilken grad løsningen dekker behovet med automatisk bearbeiding av et bredt sett med relevante data og vurdering av ulike nettalternativer, egnet for å gi et balansert beslutningsgrunnlag for investeringer i strømmettet. • Brukervennlighet, inkludert mulighet for visualisering • Etterprøvbarhet • Fleksibilitet • Sikkerhet <p>I tillegg vurderes grad av innovasjon i den tilbudte løsningsidéen</p>	60%	<p><u>Du skal bruke malen for idéskisse for å beskrive din løsningsidé.</u></p> <p>Beskriv løsningskonseptet samt hvordan og i hvilken grad løsningen/idéen vil dekke behovet slik det er beskrevet i behovsbeskrivelsen (se pkt.3 i dette dokumentet).</p> <p>Beskriv grad av innovasjon ved løsningen. Innovasjonsgraden må beskrives på en måte som får frem forskjellen mellom dagens situasjon og den foreslåtte løsningen, og fremhever hva som er den innovative delen av løsningen.</p> <p><i>[Som referanse kan følgende definisjon av innovasjon brukes: innføring av en ny eller betydelig forbedret vare, tjeneste eller prosess, inkludert produksjons-, bygge- eller anleggsprosesser, en ny markedsføringsmetode eller en ny organisasjonsmetode forretningspraksis, arbeidsplassorganisering eller eksterne relasjoner.]</i></p>
<p>Gjennomføringsevne/team</p> <p>Under dette kriteriet vurderes teamets forutsetninger for å realisere idéen. Følgende områder vektlegges i vurderingen:</p> <ul style="list-style-type: none"> • Kompetanse • Sammensetning 	20%	<p>Beskriv kortfattet CV for hver av nøkkelpersonene i teamet, ev. beskriv kompetanse- og erfaringsprofiler for personer som skal inngå i teamet.</p>

Vurderingskriterier	Vekting	Dokumentasjonskrav <u>Du skal bruke malen for idéskisse for å beskrive din løsningsidé.</u>
<ul style="list-style-type: none"> Motivasjon 		
Kommersielt potensial for løsningsideen	20%	Beskriv hvilke vurderinger som du har om det kommersielle potensialet for den foreslåtte løsningen. Kan den foreslåtte løsningen anvendes av et større marked enn Lnett?

Evaluering av løsningsforslag

Det beste løsningsforslaget i fasen «utforske alternativer», vil bli invitert til fasen «utvikle løsningen». I fasen «utvikle løsningen» vil du få anledning til å utvikle et minimumsprodukt på oppdragsgivers utfordring. Vurderingskriterier for denne fasen vil bli meddelt leverandørene i forbindelse med oppstartsmøtet av fase «utforske alternativer» (se tidsplan pkt. 5 ovenfor).

I evalueringen kan oppdragsgiver og StartOff også invitere en tredjepart, eksempelvis for å bidra med spesifikk teknologikompetanse. Tredjepart vil ha taushetsplikt om forretningshemmeligheter de får tilgang til fra evalueringsarbeidet.

7 Innlevering av idéskisse i konkurransen

Idéskissemalen skal brukes som utgangspunkt for å beskrive din løsningsidé.

Idéskissen må ikke overstige 2000 ord. Idéskisser som ikke overholder denne grensen, kan avvises.

Idéskissen sender på epost til startoff@dfo.no sammen med kopi av bekreftelse på at selskapet er registrert i et foretaksregister.

8 VEDLEGG

- Vedlegg 1: Lnetts behovsbeskrivelse
- Vedlegg 2: Mal for idéskisse
- Vedlegg 3: StartOffs forsknings- og utviklingsavtale