

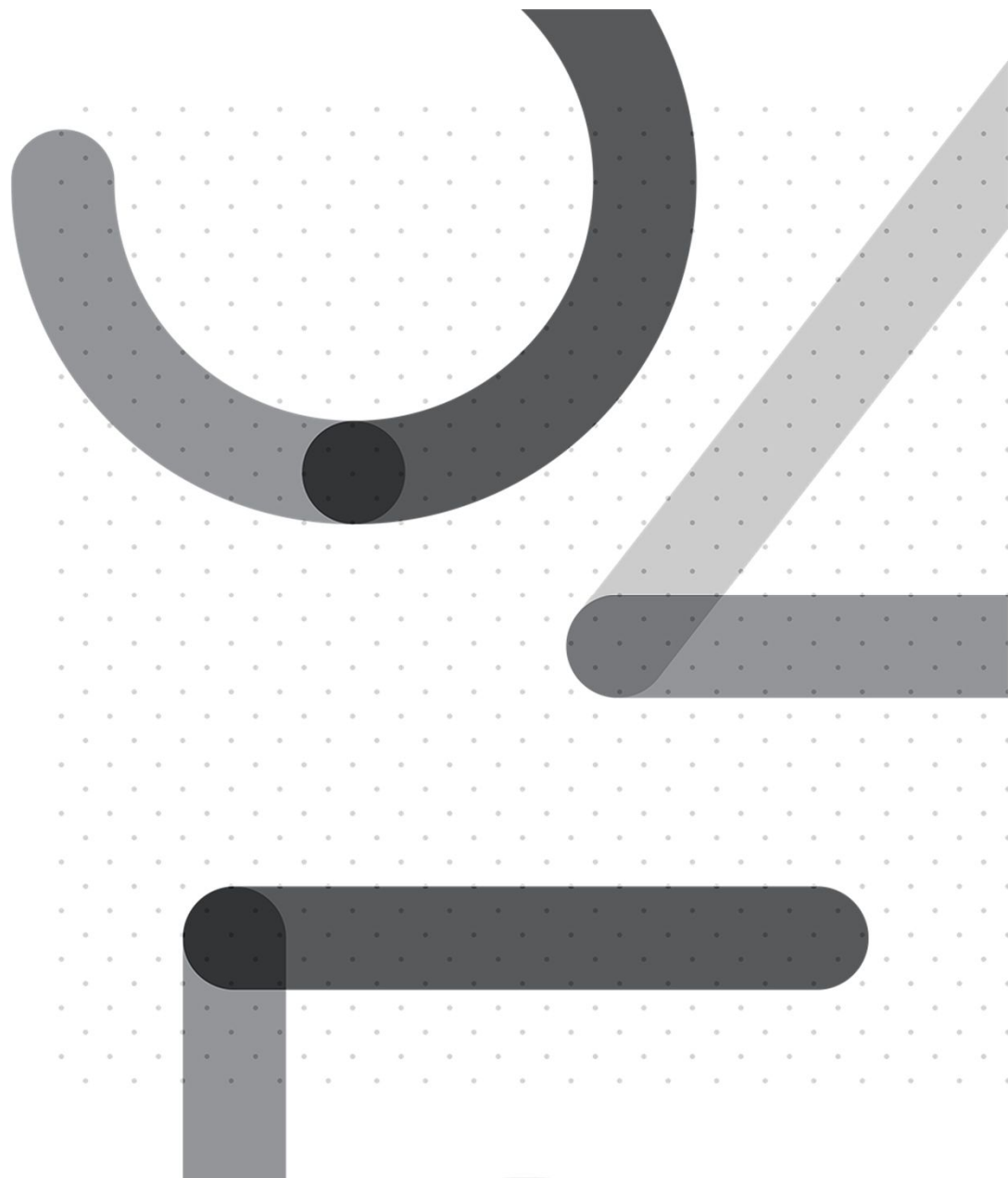
Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for
leverandørutvikling



Markedsdialog Sellikdalen renseanlegg

Cecilie Møller Endresen / cecilie.m.endresen@nho.no / 99702688



- For å løse de store samfunnsutfordringene, ta ut potensialet i nye muligheter og utvikle mer innovative løsninger, er det viktig at offentlige virksomheter søker nye former for samarbeid.
- Næringslivet er en sentral samarbeidspartner for offentlig sektor, gjennom anskaffelser, partnerskap og andre samarbeidsformer.
- For å utnytte hele potensialet i næringslivet bør offentlig sektor både samarbeide med etablerte selskaper, og nyttiggjøre seg innovasjonskraften i oppstartsbedrifter og hos sosiale entreprenører.

Kommunal- og moderniseringsdepartementet



Stortingsmeldinger og offentlige strategier og planer som peker på innovative anskaffelser som virkemiddel

- Statsbudsjettet 2021
- Stortingsmelding 13, Klimaplan 2021-30
- Stortingsmelding 18, Helsenæringsmeldingen
- Stortingsmelding 22, Smartere innkjøp
- Stortingsmelding 30, Innovasjonsmeldingen
- HelseOmsorg21 (organ)
- Digitaliseringsstrategi; En digital offentlig sektor
- Perspektivmeldingen 2021
- EU: Horisont Europa, Green Deal og flaggskipinitiativ



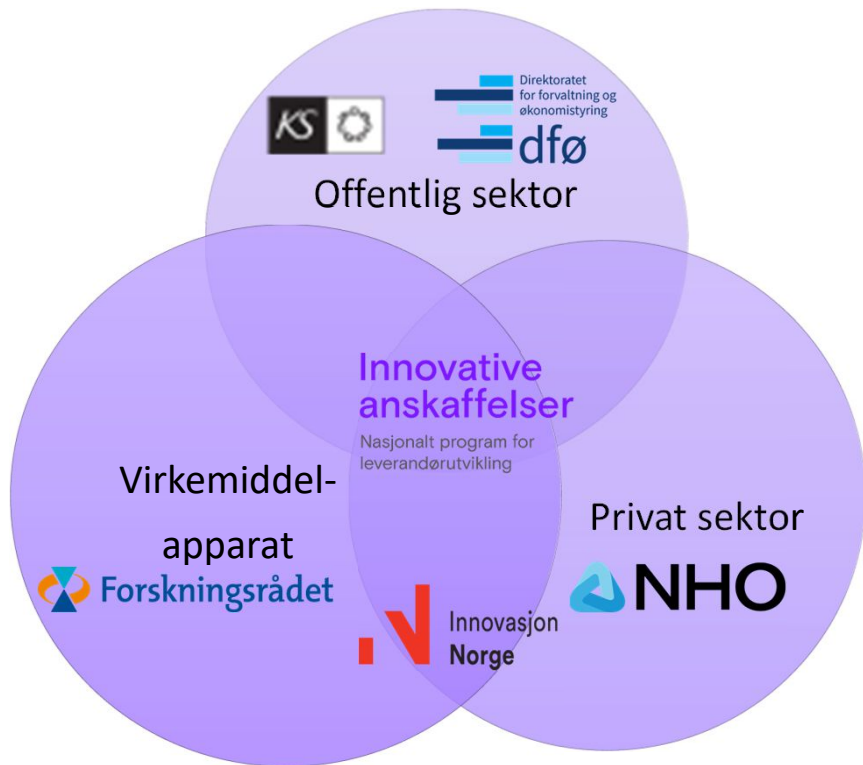
Formål

Øke innovasjonseffekten av offentlige anskaffelser

- Løse store samfunnsutfordringer,
 - Bærekraftsmål; helse, klima
- Økt offentlig effektivitet
 - Bedre tjenester, lavere kostnader
- Økt konkurransekraft hos leverandørene / næringslivet
 - Omstilling, nye løsninger, nye markeder



Nasjonalt program for leverandørutvikling (LUP)



26 partnere



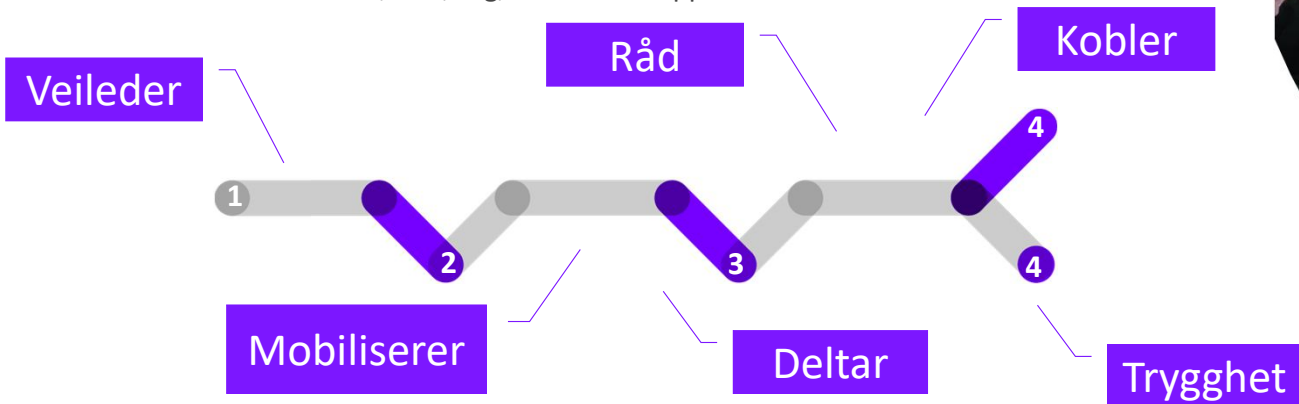
Programmets rolle og funksjon

Pådriver for innovative anskaffelser

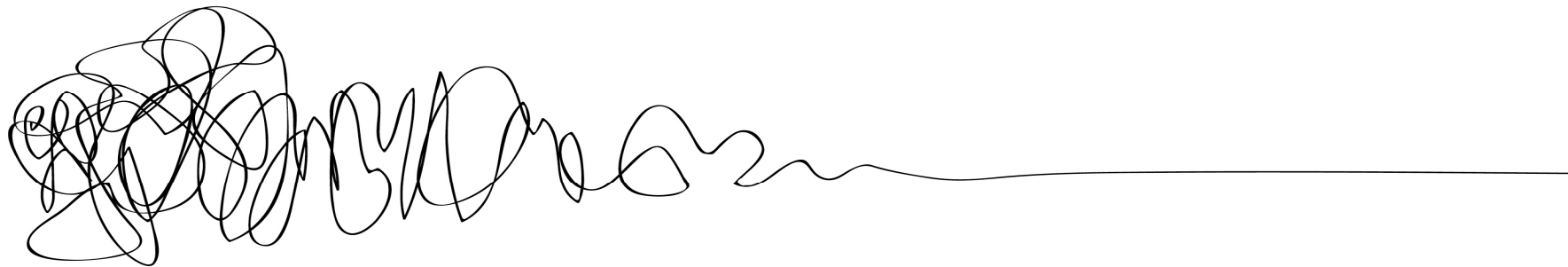
1. **Introdusere** offentlige innkjøpere for innovative anskaffelser
2. **Veiledning og råd** i gjennomføring av prosessen
3. Hjelp til **mobilisering** av leverandører, klynger, bransjer og forskningsmiljøer
4. **Tilrettelegge møteplasser** der behov kan møte løsninger og deltar i dialogen
5. **Formidle læring** og erfaringer
6. **Trygghet** i møte med «det nye»
7. **Koblingsaktør**

- samme behov – fellesprosesser

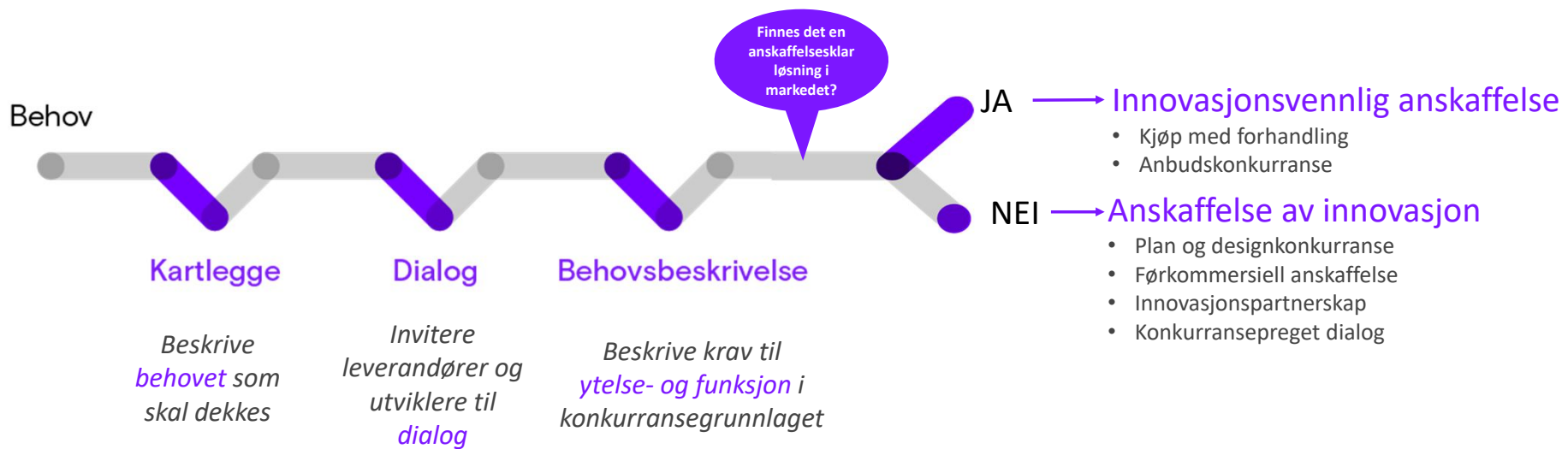
- aktuelle ress.; FoU, org, virkemiddelapp.mm



Den innovative anskaffelsesprosessen



Behov Kravspesifikasjon Konkurransегjennomføring Kontraktoppfølging Evaluering og læring



Behovskartlegging

FORMÅL:

Avdekke hvilke behov en løsning skal dekke, samt å få en dypere forståelse av problemområdet

Skape eierskap – få opp et felles bilde på utfordringene



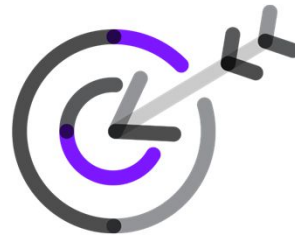
Formålet med dialog med leverandørene

- Presentere utfordringer og behov for markedet
- Få innspill og idéer til mulige løsninger
- Få bedre informasjon om hva som påvirker konkurransen
- Bruke informasjonen til å utforme et konkurransegrunnlag som åpner for mulighetene



Ta seg tid til kunnskapsfangst





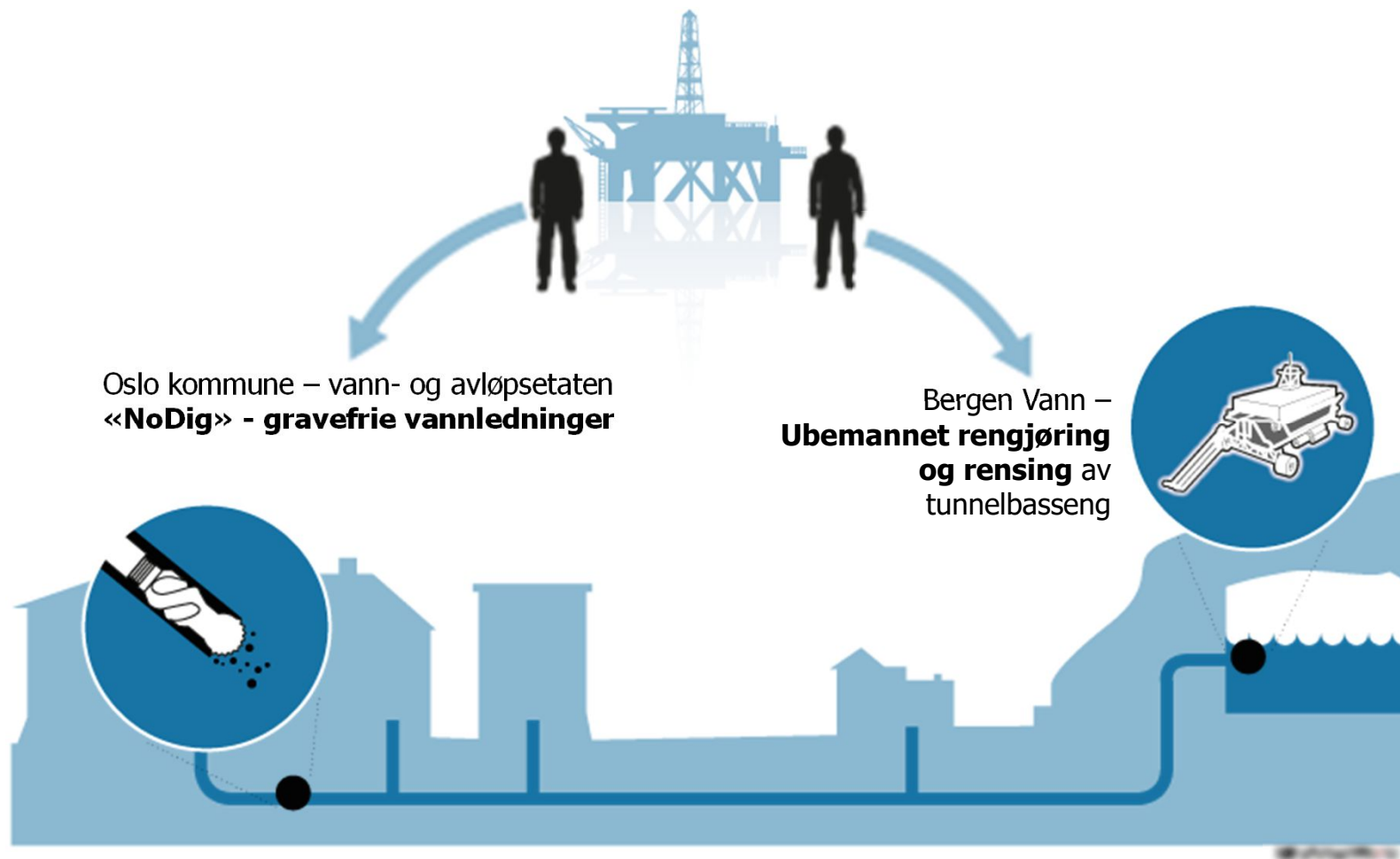
Noen smakebiter

Samarbeidet mellom Avinor og Yeti Snow Teknologi har resultert i anskaffelser av førerløse brøytebiler for 1,1 milliarder i Norge og Sverige.

- ✓ Økt effektivitet
- ✓ Bedre kvalitet
- ✓ Næringsvekst



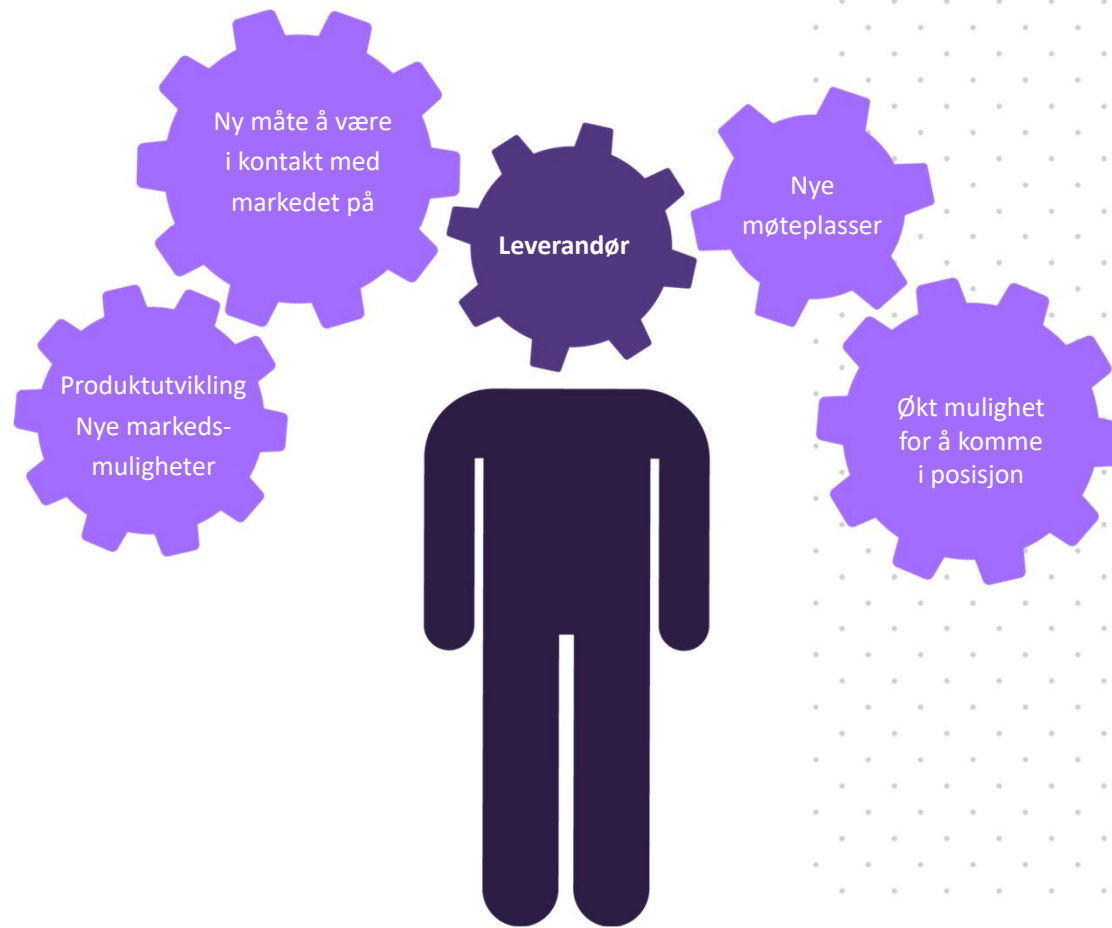
Bedrifter med erfaring fra oljeindustrien kan løse landbaserte utfordringer på helt nye måter





<https://tv.nrk.no/serie/norge-i-dag/202104/DVFJ20042821/avspiller>

Hva betyr tidlig dialog for dere leverandører?



Dialog før anskaffelsen

Invitasjon til dialogkonferanse



Dialogkonferanse
Informere om behov
og svare på spørsmål
fra leverandører

Skriftlig innspill
Kortfattede innspill
fra leverandører

Én-til-én møter
Muntlig presentasjon
av innspill for leverandører
som ønsker det

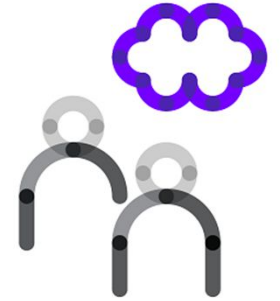
Konkurransen

Utviklingsprosjekt

Målsetting med dialogen

- hva er det oppdragsgiver ønsker dialog om?

- Renseprosessen: Hvilken teknologi er tilgjengelig for å imøtekomme behovene og kravene vi har?
- Fosforgjenvinning fra slammet: Hvilken teknologi er tilgjengelig for dette?
- Bygg og servicefasiliteter: Hvordan løses dette best? Alt i ett bygg eller rensesanlegget for seg og eget administrasjons- og servicebygg?
- Hva kan være kostnadsdrivende?
- Hvordan bør anskaffelsen gjennomføres for å nå målene? Hvilken gjennomføringsmodell bør brukes for oppføring av rensesanlegget?
- En realistisk tidsplan for gjennomføringen.
- Hvordan legger man best opp til å møte framtidige renskrav?
- Er det forhold i gjeldende reguleringsplan som er til hinder eller vanskeliggjør utbyggingen?
- Andre forhold det er viktig å ta hensyn til?

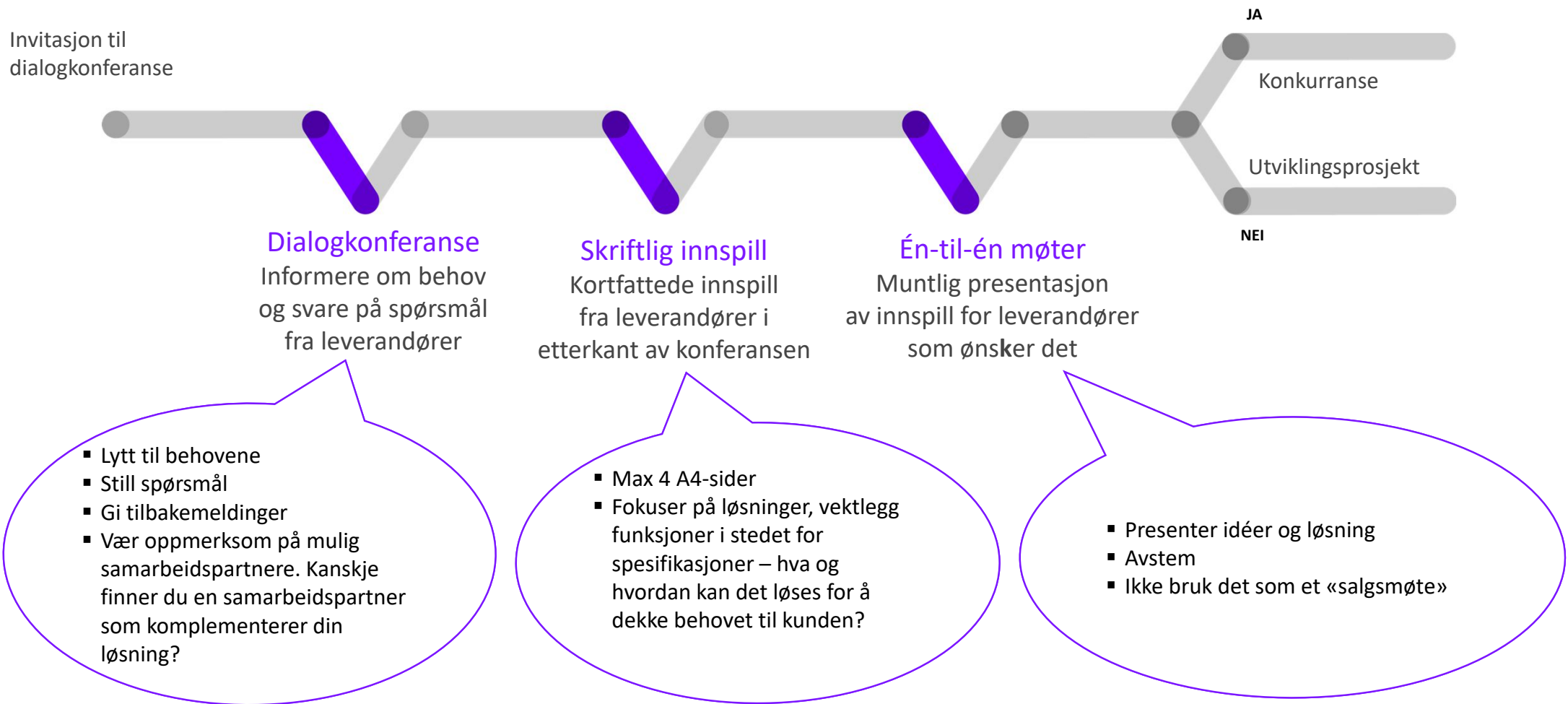


KONGSBERG KOMMUNE



Kilde: Laagdalsposten

Hvordan delta i dialogaktivitetene?

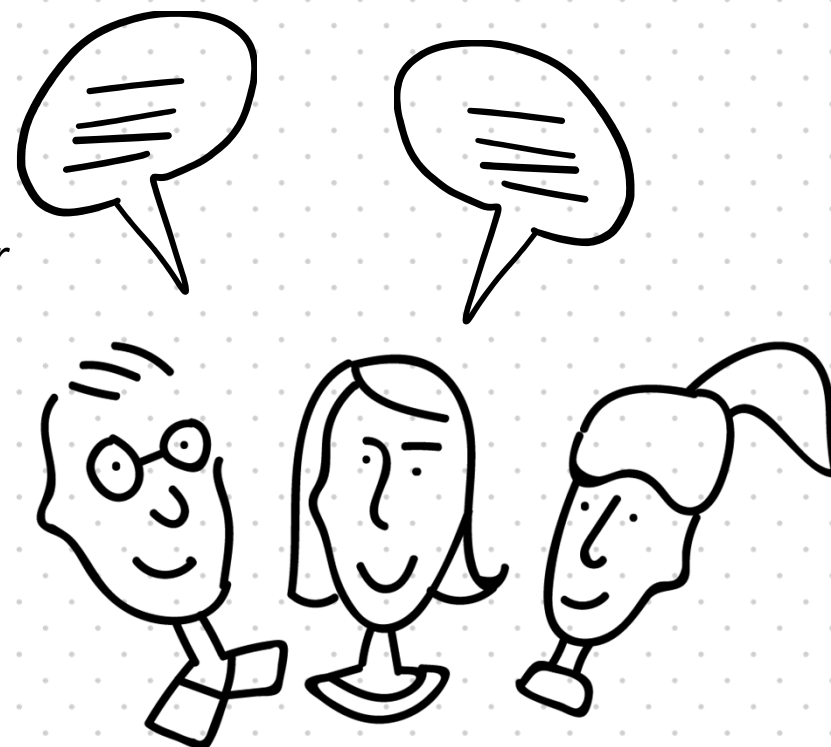


Én til én-møter

Uke 24, 13-17.juni 2022

Arrangeres etter dialogkonferansen – avtales tid med de som melder interesse

- Hva det etterspørres om innspill på defineres ytterligere og sendes ut/legges ut på DOFFIN rett *etter* dialogkonferansen
- Møteplan
- Fast agenda, lik for alle (likebehandling)
- Skriftlig innspill danner grunnlag for å delta – maks 4 A4 sider – **frist 3.juni 2022**
- Leverandør presenterer løsningsforslag / innspill muntlig
- Spørsmål /avklaringer
- Fortrolighet (både innsendte innspill og samtale)

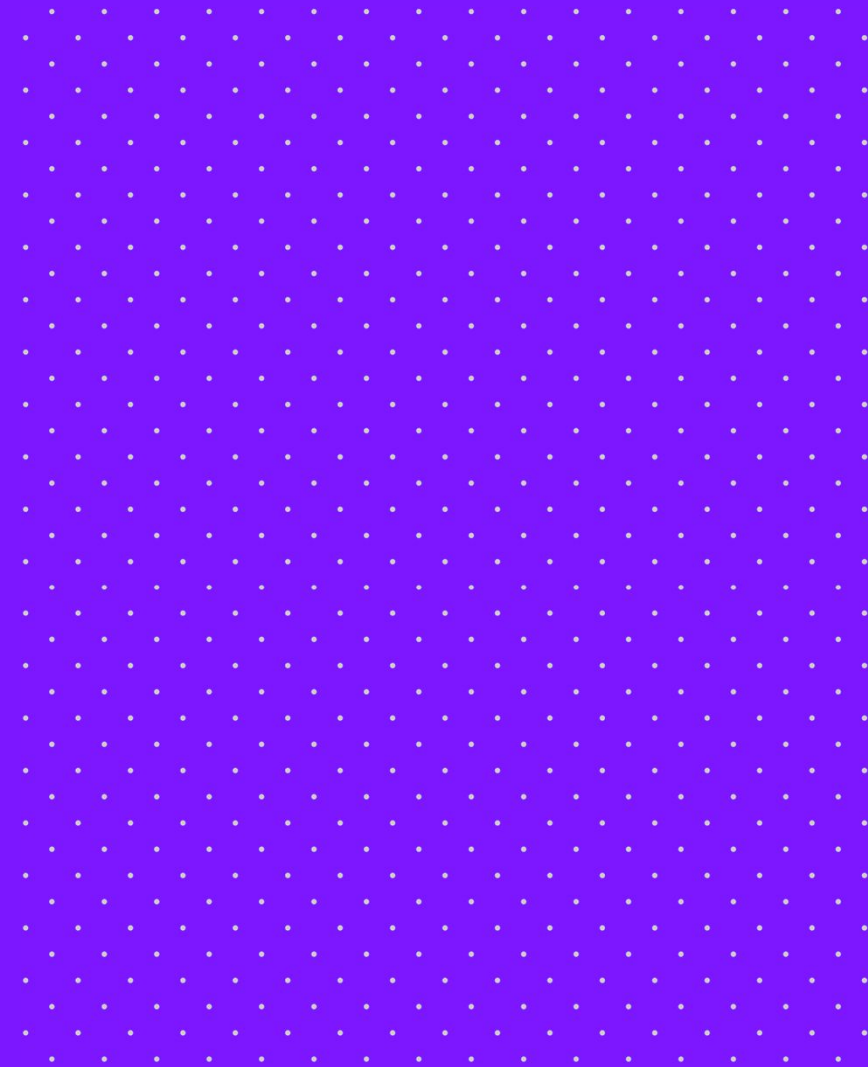




Vær nysgjerrig!
Still spørsmål for å forstå behovet og utfordringsbildet.
Bidra aktivt med perspektiver og innspill.
Sett deg inn i kompleksiteten.

Søk partnere for å kunne levere en optimal løsning.

Om det er behov for det, vil det i etterkant av dialogen være mulig å delta i en enkel *matchmaking*.



Hold deg
oppdatert ...

Følg med på den veiledende kunngjøringen på DOFFIN!

<https://www.doffin.no/Notice/Details/2022-365209>



KONGSBERG KOMMUNE



Kilde: Laagendalsposten

DIALOGKONFERANSE

Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for
leverandørutvikling



innovativeanskaffelser.no

Cecilie Møller Endresen / cecilie.m.endresen@nho.no / 99702688