# BILAG NR. 7 Samlet pris og prisbestemmelser

Bilaget er delvis fylt ut av Oppdragsgiver og skal fylles ut av tilbyder i henhold til anvisningene.

**Avtalens punkt 5.1 Partnerens ansvar for sine ytelser**

Partneren har ansvar for at leveransen den samlede leveransen (den helhetlige løsningen) dekker de funksjoner og krav som er spesifisert i avtalen (bilag 1).

Hvis leveransen avviker fra det som er avtalt i henhold til denne avtalen, er det Partnerens ansvar å avhjelpe avviket på en slik måte at leveransen bringes i overensstemmelse med det som er avtalt.

**Avtalens punkt 5.4 Samarbeid med tredjepart**

Eventuelt vederlag for bistand i henhold til avtalens punkt 5.4 skal være inkludert i vederlaget i henhold til avtalens punkt 8.1 og spesifiseringen nedenfor.

**Avtalens punkt 8.1 Vederlag**

**Pris på utvikling av løsning**

Oppdragsgiver har inntil 13,5 mill. kroner inkl. mva. bevilget fra Innovasjon Norge til utvikling av et nytt produkt/konsept.

Alle priser og nærmere betingelser for det vederlaget Oppdragsgiver skal betale for Partnerens ytelser skal fremkomme her. Partneren må oppgi en totalpris for oppdraget. Med «oppdraget» menes fase 1 til og med 3 i partnerskapet. Partneren må synliggjøre hvordan totalprisen er bygget opp ved å spesifisere de ulike elementene prisen består av.

Det er lagt inn opsjonspriser på 3 stykk prototyper. Oppdragiver vil ved kontraktsinngåelse løse inn den/de opsjonene som kan gjennomføres innenfor den økonomiske rammen for prosjektet.

Totalprisen må inkludere alle kostnader knyttet til gjennomføringen av partnerskapet (hvis nødvendig, legg til flere rader i tabellen under).

Totalprisen vil bli evaluert under tildelingskriteriet kostnad.

|  |  |
| --- | --- |
| **Priselement** | **Pris i NOK eks. mva.** |
| Fase 1 | Utvikling i form av delleveranser |
| Detaljplan for utviklingsfasen - Lage plan og sette mål skisseprosjekt. |  |
| Utvikle løsningsdesign for delleveranser |  |
| Lage løsningsdesign (tegningsgrunnlag, materialvalg, etc.) |  |
| Utvikle prototype – Forsvarsbygg vil bestille den/de prototypene som er mulig innenfor budsjettramme: | |
| Opsjon 1 - Pris på prototype RU Verksted |  |
| Opsjon 2 - Pris på prototype Lakkeringsverksted |  |
| Opsjon 3 - Pris på prototype Hjulbytteverksted |  |
| Fase 2 | Partners utarbeidelse og test av løsningen |
| Partners egen test og dokumentasjon av prototype. |  |
| Utarbeidelse av testplaner og annet testmateriell |  |
| Opsjon: Partners egen test og dokumentasjon av prototype 2 stykk. |  |
| Opsjon: Partners egen test og dokumentasjon av prototype 3 stykk. |  |
| Fase 3 | Forsvarsbyggs test og godkjenning av løsningen |
| Brukertest og verifisering, deltagelse på brukertester, eventuelle lukking av avvik/mangler etter brukertest. |  |
| Total pris for utvikling av løsning eks mva | \* |

*\* Beløpet inngår i evalueringen av tildelingskriteriet «kostnad»*

Kostnader knyttet til eventuelle forbehold skal oppgis. Alle reisekostnader skal inkluderes i overnevnte faser.  Dersom tilbyder kan identifisere andre kostander som de mener vil tilkomme utviklingsløpet, og ikke naturlig faller inn under Fase 1-3 skal disse kostandene oppgis ved å legge til rader i tabellen.

Overtid dekkes ikke. Alle oppgitte priser skal være eksklusive merverdiavgift og i norske kroner, men inklusive alle andre kostnader.

Partneren vil motta vederlag underveis i Partnerskapet basert på følgende plan:

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Fase | Beskrivelse av oppnåelse (milepæl) | Prosent av totalt vederlag |
| 0 | Avtaleinngåelse | 10 % |
| 1 | Utvikling i form av delleveranser | 40 % |
| 2 | Partners utarbeidelse og test av løsningen | 30 % |
| 3 | Oppdragsgivers test og godkjenning av løsningen | 20 % |
| Total |  | 100 % |

Ved kun delvis oppnåelse av den enkelte fase vil utbetalt vederlag kunne reduseres forholdsmessig.

**Timepriser og påslagsprosenter**

Dette punktet inneholder priser på andre ytelser eller endringer som det kan bli aktuelt for oppdragsgiver å bestille, enten allerede ved kontraktsinngåelsen eller under kontraktsgjennomføringen. Disse punktene vil kunne inneholde mengdeestimater, disse er utelukkende satt for å ha grunnlag til å sammenligne tilbudene i konkurransen. Estimatene er uforpliktende, og kan ikke tas til inntekt for at slike arbeider vil komme til utførelse.

Reisetid og utlegg, herunder reise- og diettkostnader, dekkes ikke. Overtid dekkes ikke. Alle oppgitte priser skal være eksklusive merverdiavgift og i norske kroner, men inklusive alle andre kostnader.

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Kategori | Enhetspris (per time) | Forsvarsbyggs estimerte mengde  (timer) | Sum |
| Ingeniør tjenester (alle fag) |  | 300 |  |
| Prosjektledelse |  | 150 |  |
| Administrativ støtte |  | 75 |  |
| Sum ekskl mva | | |  |
| Mva | | |  |
| Sum inkl mva | | | **\*** |

*\* Beløpet inngår i evalueringen av tildelingskriteriet «kostnad»*

**Materialer**

|  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- |
| Kategori | Påslags-  prosent | Forsvarsbyggs estimerte verdi på materialer  (kroner) | Sum |
| Innkjøpte materialer | % | 300 000 |  |
| Mva | | |  |
| Sum inkl mva | | | **\*** |

\* Beløpet inngår i evalueringen av tildelingskriteriet «Kostnad»

**Pris på opsjon for kjøp av ferdig utviklet løsning**

Oppdragsgiver har opsjon på kjøp av utviklet løsning, jf. avtalens punkt 2.5. Partneren skal særskilt prise opsjon for kjøp av løsningen.

**Opsjonspriser – Maximums kostnader**

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Beskrivelse bygningsdeltabell | Pris første modul inklusiv industrialisering | Pris per modul etter industrialisering |
| Ferdig utviklet løsning for RU verksted |  |  |
| Ferdig utviklet løsning for Hjulbytteverksted |  |  |
| Ferdig utviklet løsning for Lakkverksted |  |  |
| Årlig vedlikeholdsavtale pris per løsning |  |  |
| Tilbudssum ekskl mva |  |  |
| Mva |  |  |
| **Tilbudssum inkl mva** | **\*** |  |

*\* 10 % av beløpet inngår i evalueringen av tildelingskriteriet «Kostnad»*

Denne prisen skal ikke være inkludert i pris på utvikling av løsningen, ettersom Oppdragsgiver har en ensidig rett til å kjøpe løsningen etter endt Partnerskap.

Oppdragsgiver vil gjennomføre avklaring av pris på kjøp av løsningen i to omganger:

1) Før signering av avtale om innovasjonspartnerskap skal det avtales maksimumskostnad for kjøp av løsningen, inkludert drift og vedlikehold. Maksimumskostnaden omfatter også eventuelle virksomheter oppgitt i bilag 11 med rett til å benytte kjøpsopsjonen.

2) Før eventuell utløsning av opsjon, skal Oppdragsgiver i samråd med Partneren ha mulighet til å fastsette endelig volum, pris- og prismodell, innenfor maksimumskostnad i punkt 1.

Ved prising av opsjon, skal Partneren ta utgangspunkt i at løsningen som utvikles kan tas i bruk av Luftving – et stykk av hver modul.

Dersom Oppdragsgiver velger å utløse opsjon for kjøp av løsningen, tas det sikte på å inngå en avtale på 2 år, med opsjon på forlengelse av avtalen med 2+2 år, det vil si en maksimal samlet avtaleperiode på 6 år.

Reisetid og utlegg, herunder reise- og diettkostnader, dekkes ikke. Alle oppgitte priser skal være eksklusive merverdiavgift og i norske kroner, men inklusive alle andre kostnader.

Kostnader knyttet til eventuelle forbehold skal oppgis.

**Avtalens punkt 8.2 Fakturering**

Alle fakturaer og kreditnotaer skal sendes elektronisk til Forsvarsbyggs fakturamottak, se <https://www.forsvarsbygg.no/no/om-oss/for-leverandorer/elektronisk-faktura/> for mer informasjon.

Betalingsfristen skal være 30 dager regnet fra dato for mottak av korrekt faktura.

Mangelfull faktura vil uten forvarsel bli returnert til Partneren for retting. Partneren skal sende kreditnota på faktura som er sendt i retur, og ny korrekt faktura sendes med ny betalingsfrist på 30 dager.

Betaling innebærer ingen godkjennelse av Leveransen.

Alle fakturaer skal inneholde:

* Ressursnummer til attestant/mottaker 55681 oppgis under «Buyer reference»
* «Prosjektnummer 240781, kontraktsnr. C02674.». – oppgis i beskrivelsesfeltet.
* Videre skal beskrivelsesfeltet inneholde opplysninger om hvilke ytelser/leveranser fakturaen gjelder. Fakturaene skal spesifiseres og dokumenteres slik at de kan kontrolleres av oppdragsgiveren.

**Avtalens punkt 12.6 Partners merarbeid og andre merutgifter som følge av uforutsette hendelser som ikke skyldes Partner**

Partners merarbeid og merutgifter som følge av forsinkelser som skyldes Oppdragsgiver, eller uforutsette hendelser som ikke skyldes Partner vil dekkes etter nærmere avtale med Oppdragsgiver.