

Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for
leverandørutvikling

 NHO |  | 

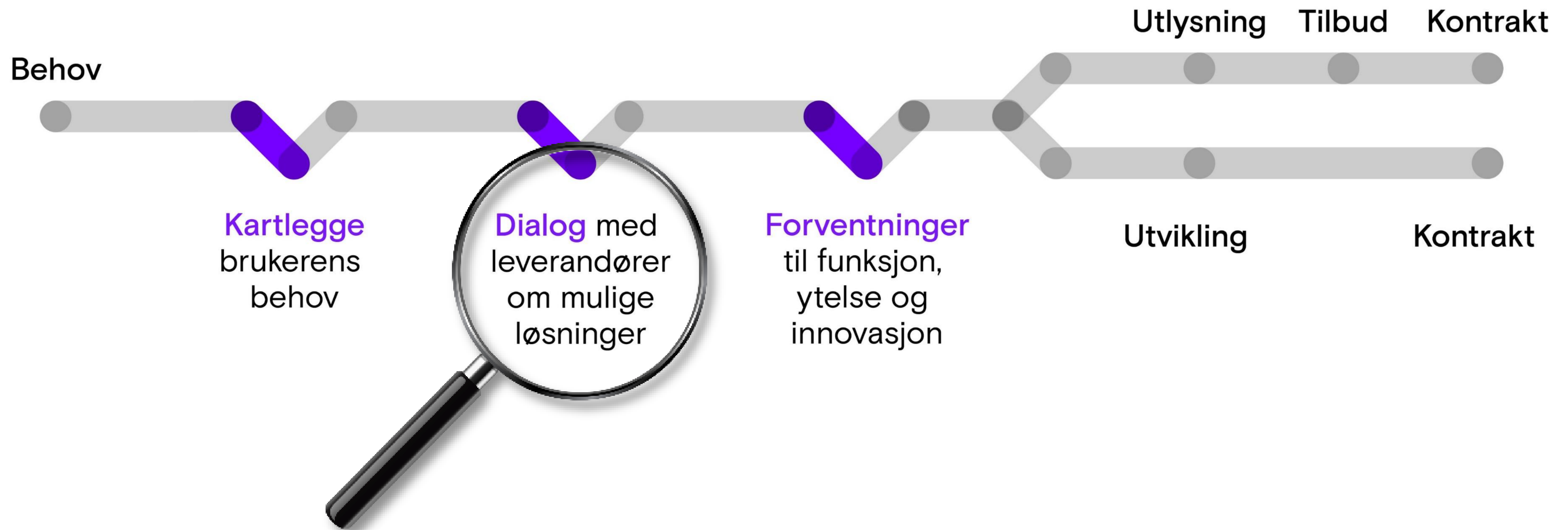
Innovative anskaffelser

Hvorfor tidlig dialog?

30. mai 2018



Innovativ anskaffelse



Det er lovlig å ha dialog med markedet så lenge du behandler leverandørene likt, unngår å gi urimelig konkurransefordel og ikke røper forretningshemmeligheter.

Difi – www.anskaffelser.no

Hvorfor tidlig dialog?



Finnes det bedre løsninger?



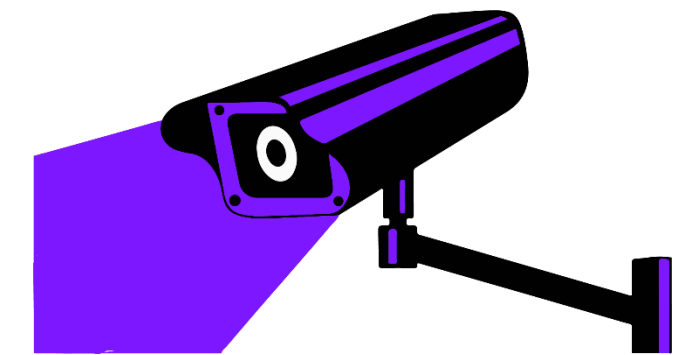
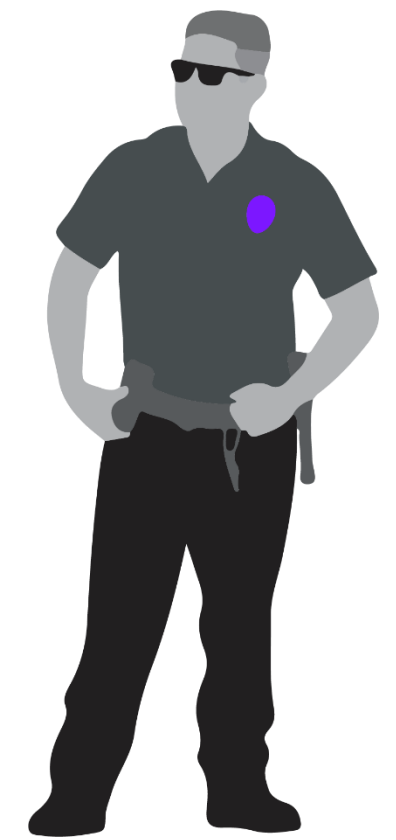
Avinor

Førerløse brøytebiler

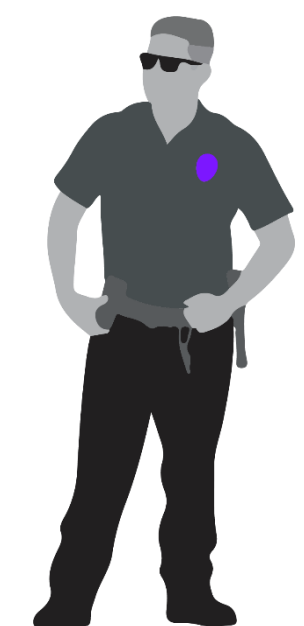
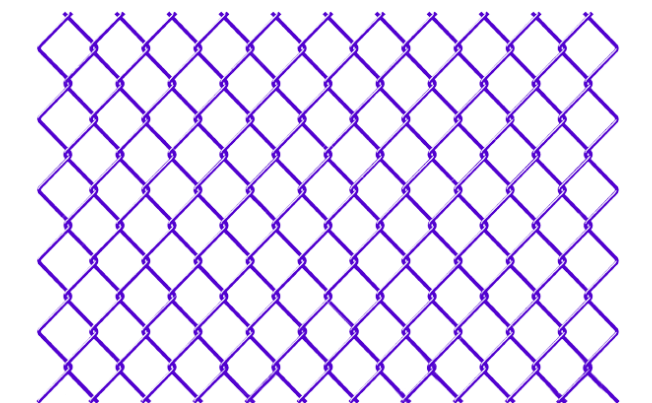
Diktere løsning eller beskrive behov?

- FRA å be om en bestemt løsning
TIL å be om løsninger for et beskrevet behov
- FRA å be om en **vekker**
TIL å be om løsninger for **sikring**
- I tillegg til behovsbeskrivelsen er det *funksjonelle krav* som sier noe om hvilke egenskaper man ønsker at anskaffelsen skal levere på, og *krav til ytelse* som sier noe om hvilken effekt man etterspør.

Vekker =



Sikring =



Hvorfor delta i dialogen før anskaffelsen?

- Oppdragsgiver blir oppmerksom på nye virksomheter og løsninger
- Bedre oversikt over markedet du konkurrerer i
- Treffer potensielle samarbeidspartnere
- Øker sannsynligheten for at konkurransegrunnlaget ikke stenger døren for nye løsninger



Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for
leverandørutvikling



innovativeanskaffelser.no