

Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for
leverandørutvikling



Dialogkonferanse Nytt sykehus i Drammen - byggnær teknologi

Cecilie Møller Endresen

22. Juni 2018



Formål

Øke innovasjonseffekten av offentlige anskaffelser

- Offentlige besparelser
- Miljøvennlige løsninger
- Bedre tjenester for brukerne
- Næringsvekst

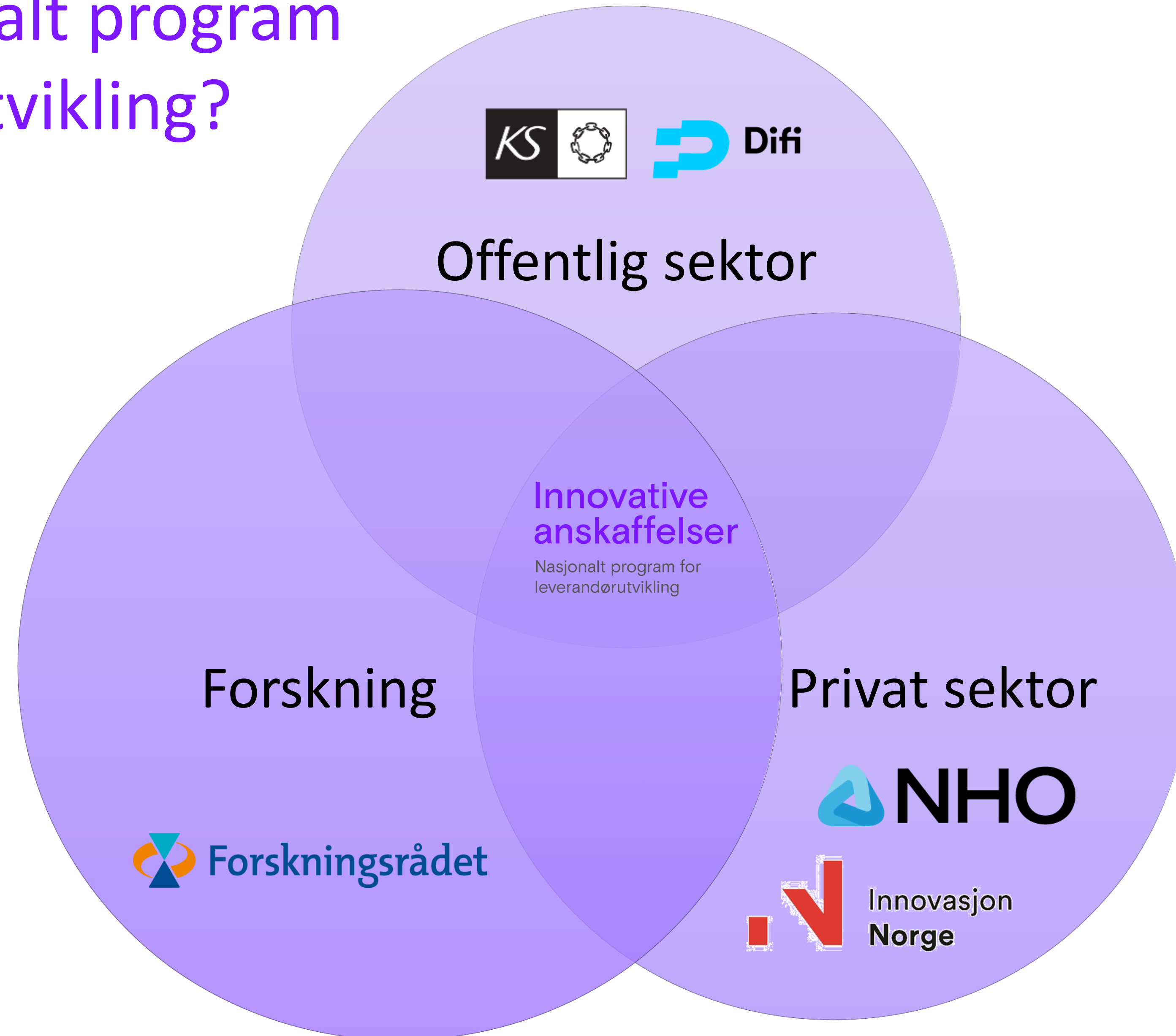
Over 8
milliarder



Nytt sykehus i
Drammen



Hvem er Nasjonalt program for leverandørutvikling?



Programansvarlig

NHO KS Difi IN FR

Ledende pådrivere

- Helse- og omsorgsdepartementet
- Klima- og miljødepartementet
- Kommunal- og moderniseringsdepartementet
- Helsedirektoratet
- Nærings- og fiskeridepartementet
- Innovasjon Norge
- Forskningsrådet

Ledende statlige virksomheter

- Statsbygg
- NAV
- Helse Sør-Øst
- Forsvarsbygg
- Skatteetaten
- Statens vegvesen
- Bane NOR
- Avinor

Ledende kommuner og fylker

- Oslo kommune
- Akershus fylkeskommune
- Bergen kommune
- Møre og Romsdal fylkesk.
- Stavanger kommune
- N/S Trøndelag fylkesk.
- Kristiansand kommune
- Nordland fylkeskommune
- Bærum kommune
- **Buskerud fylkeskommune**
- Trondheim kommune
- Vestfold fylkeskommune
- Østfold fylkeskommune
- Telemark fylkeskommune

Programmet er operativt i store deler av landet



Per

Programleder



Mathea

Rådgiver/koordinator



Tore André



Cecilie



Hilde



Maiken



Gørill



Ida



Riche

Helse og omsorg



Tina

Klima og miljø



Hanne

Digitalisering



Harald

Statlige virksomheter

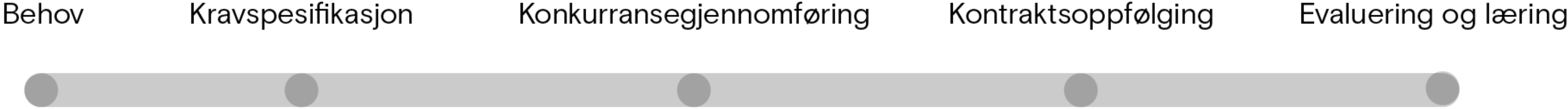


Programmets rolle og funksjon

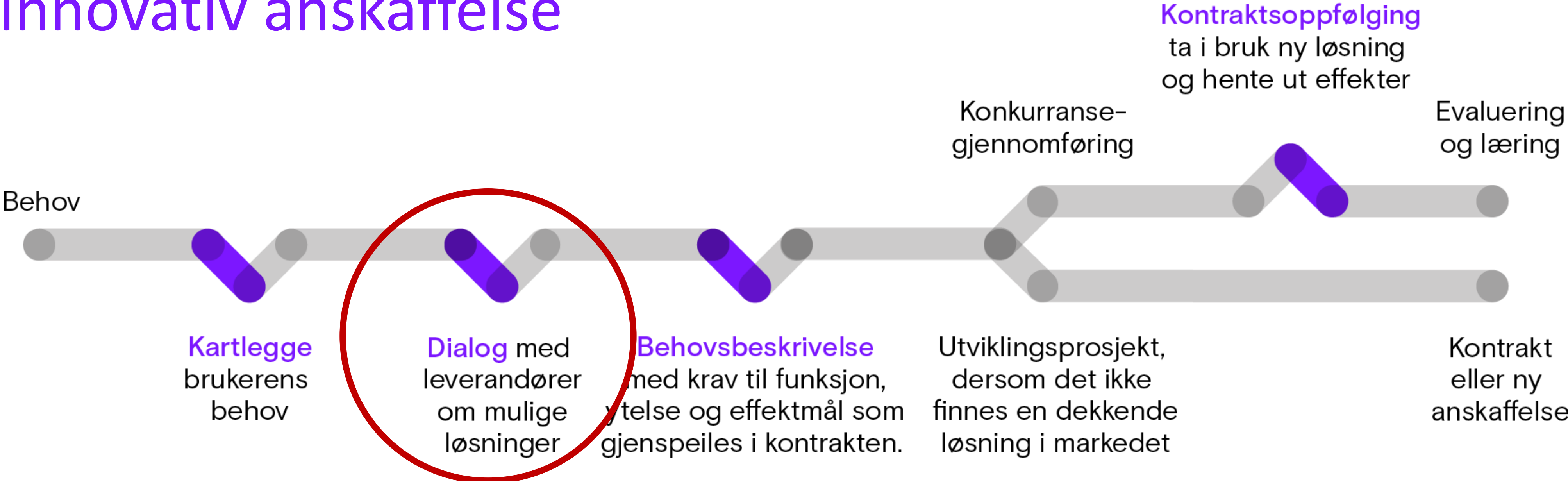
1. **Introdusere** offentlige innkjøpere for innovative anskaffelser
2. **Veiledning og råd** om gjennomføring
3. **Tilrettelegge møteplasser** der behov kan møte løsninger
4. **Formidle læring** og erfaringer

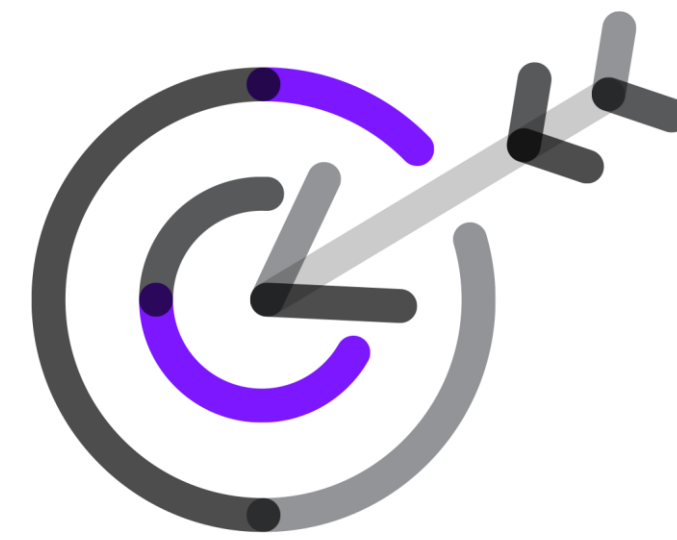


Anskaffelse



Innovativ anskaffelse





En smakebit....

DRIFTSMELDINGER OG ALARMER



Stavanger kommune ønsket å samle alle tekniske systemer i en ny driftssentral. Anskaffelsen ble lagt på is, fordi eksterne konsulenter **estimerte 40 mill i kostnader**. Gjennom innovativ offentlig anskaffelse endte kostnaden på kun 1,25 mill.

1 VURDERE BEHOV

- Alle systemer samlet
- Mer effektiv drift
- Energibesparelse

2 PLANLEGGE OG ORGANISERE

Forankret prosessen i egen organisasjon. Søkte bistand i aktuelle fagmiljøer. Tverrfaglig prosjektgruppe Utarbeidet en beskrivelse av dagens systemer og leverandørutfordringer

3

DIALOG MED MARKEDET

Åpen dialogkonferanse med leverandører og aktuelle bransjeforeninger. Leverandørene sendt inn skriftlig løsningsforslag. En-til-en møter.

4 GJENNOMFØRE KONKURRANSE

Konkurransen ble gjennomført høsten 2013. Konkurransen med forhandling ble valgt som konkurranseform

RESULTATER

INVESTINGER 2015



1,25 millioner

mot tidligere estimerte 40 millioner

ØKONOMISK GEVINST



9-24 millioner

reduert energibruk

1



En felles inngangsportal til tekniske systemer i kommunens bygg

2



Feil som tidligere ikke ble fanget opp, blir nå registrert og rettet

3



Brukerne melder fra om feil via web – og kan følge historikken

4



Kommunen kan lettere sertifisere seg innen energiledelse

Dialog

- Formålet med dialogen er å få ideer og innspill fra markedet på hvordan behovene kan løses og hvilke alternative løsninger som finnes.
- Samtidig får markedet informasjon om kundens behov, slik at de blir bedre forberedt på å levere og evt. utvikle gode løsninger.
- Regelverket om offentlige anskaffelser er ikke til hinder for kontakt med markedet så lenge hensynet til konkurranse og likebehandling ivaretas.



Ta seg tid til kunnskapsfangst



Innovative bygganskaffelser

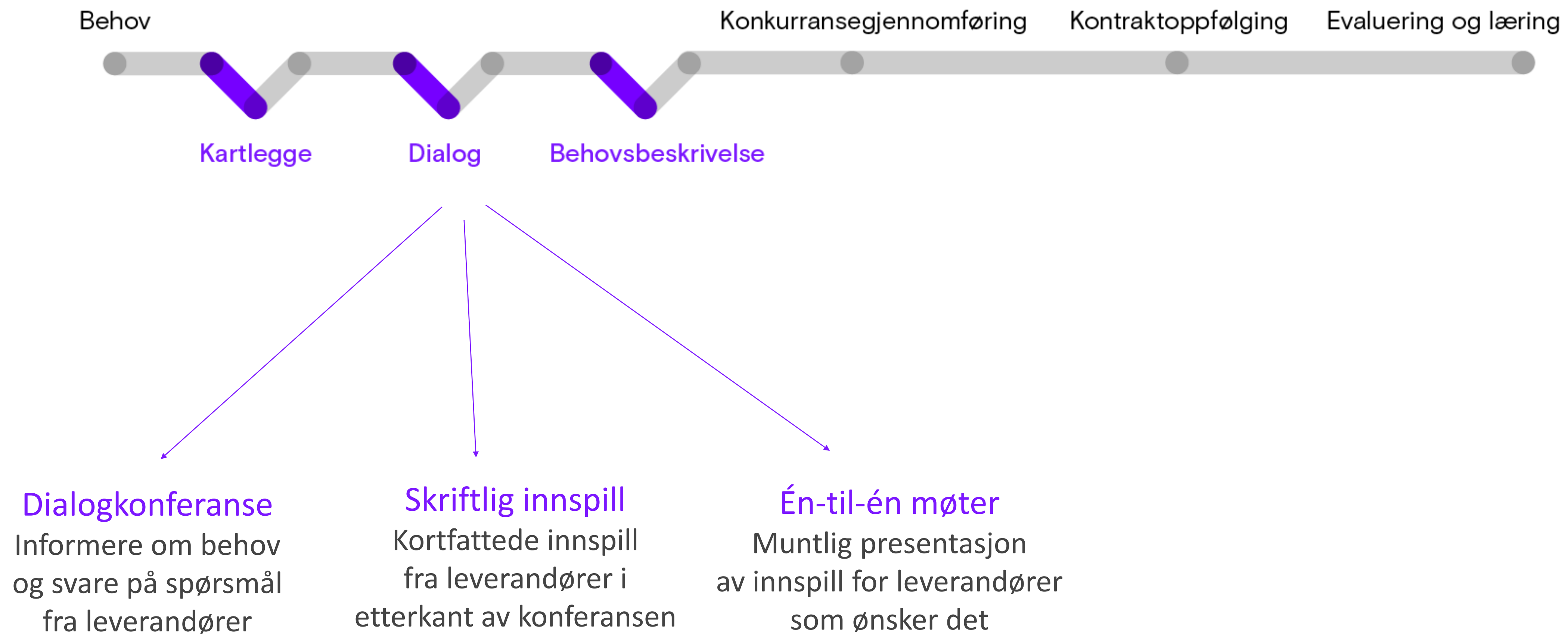
Tidlig samhandling mellom den offentlige oppdragsgiver og leverandører, hvor oppdragsgiver tilrettelegger anskaffelsesprosesser som utfordrer og utvikler leverandørmarkedet slik at oppdragsgiver får de beste, mest fremtidsrettede løsningene.

Innovative anskaffelser

har mål om **nye eller bedre løsninger.**



Dialogaktivitet – byggnær teknologi i NSD

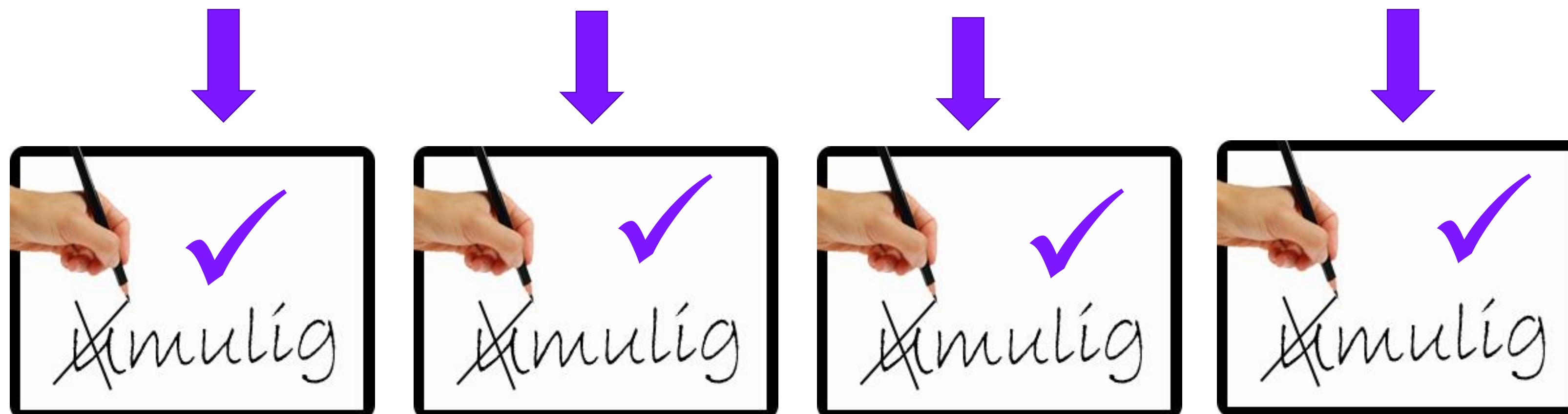


Sentrale spørsmål for byggherre

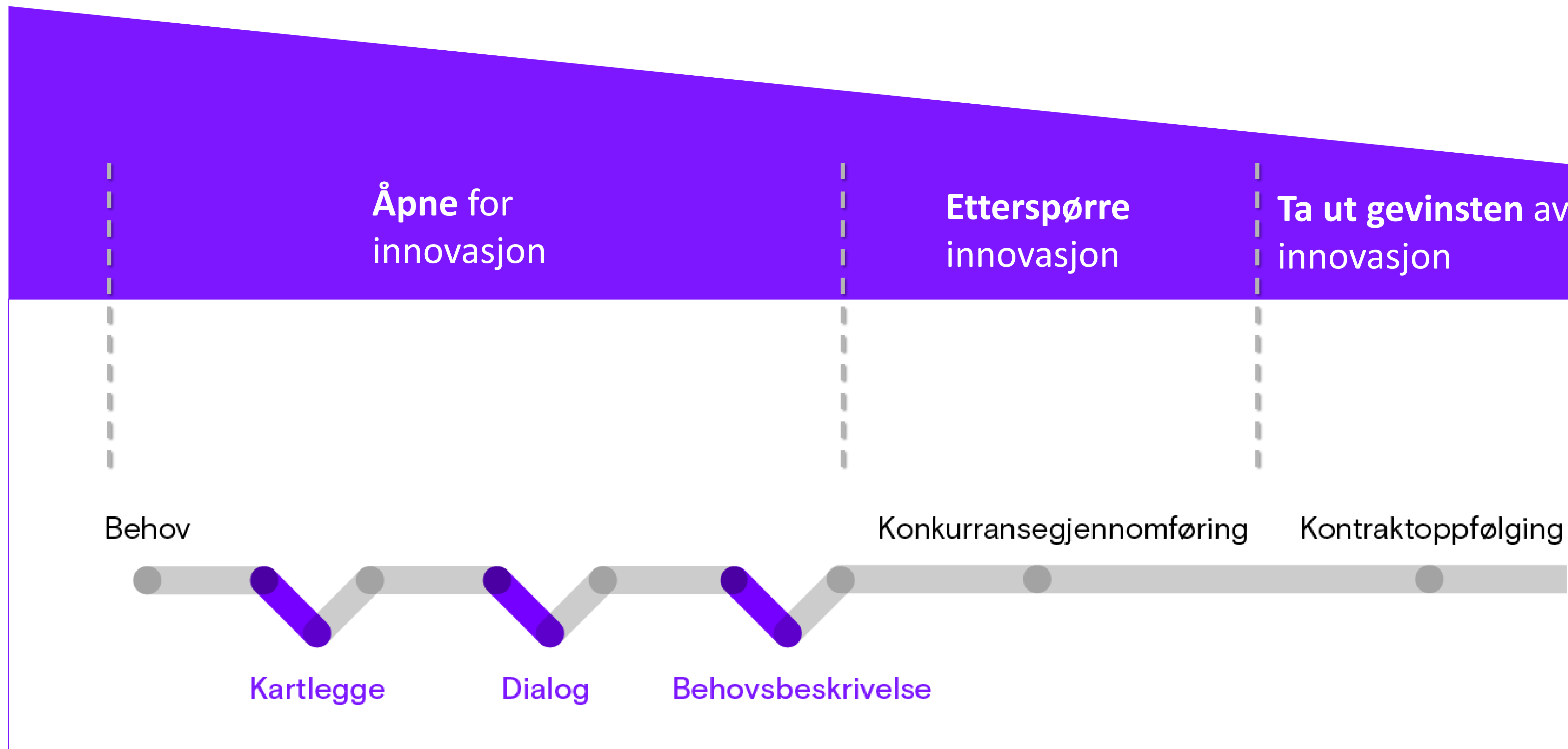
- Etterspør vi de riktige, fremtidsrettede, mest miljøvennlige og kostnadseffektive løsningene for våre behov?
- Vet vi hva markedet er i stand til å levere?



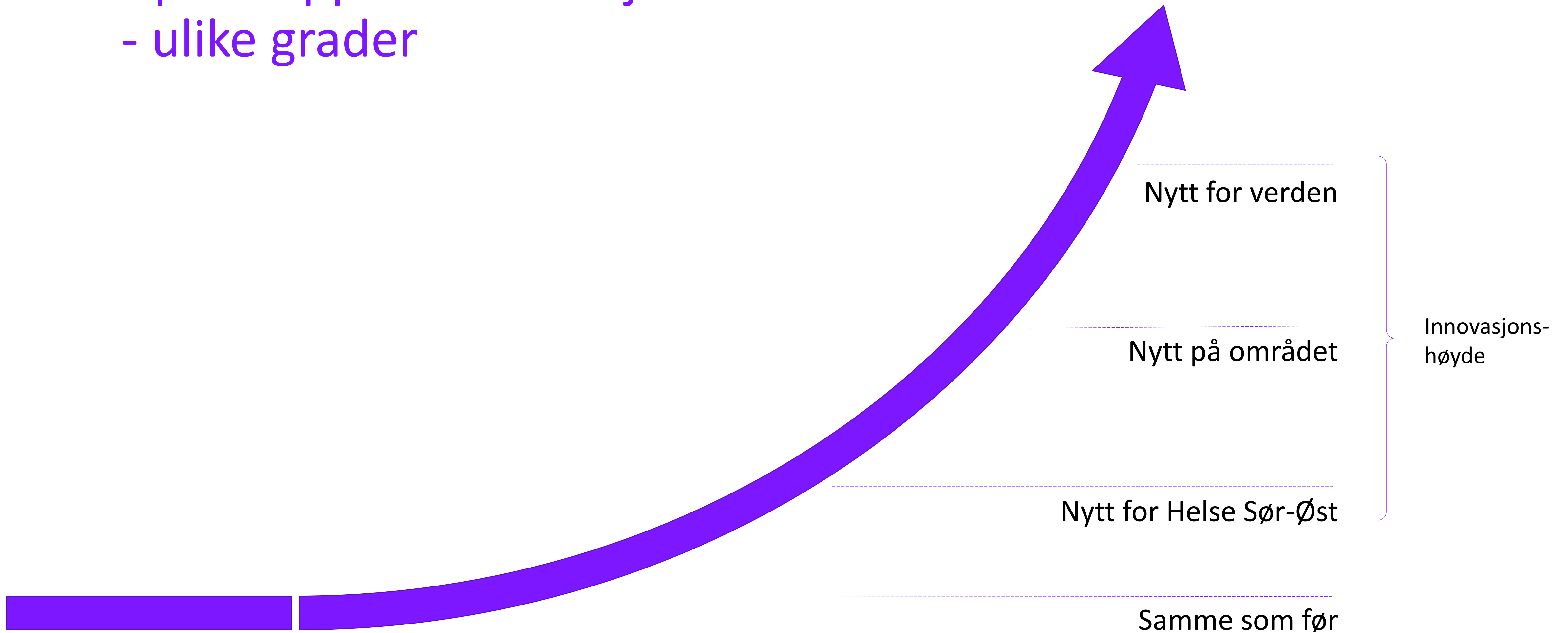
1. Bygningsautomasjon, sentral driftskontroll, romkontroll, lysstyring m.m.
2. Teknologi i sengeområder (pasientvarsling, teknologi i pasientrom, ressursstyring på sengeområder m.m)
3. Sikkerhet (Innbrudd, adgangskontroll, kameraovervåkning, overfallsalarm m.m.)
4. Andre tilhørende teknologier.

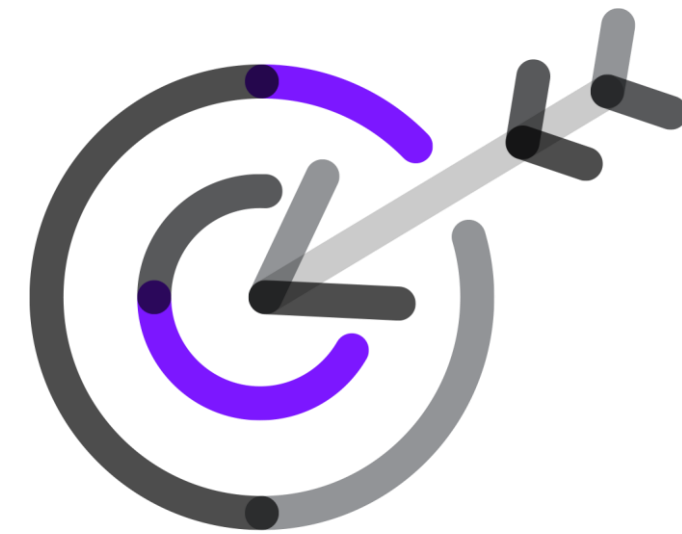


Mulighetsrom



Åpner opp for innovasjon - ulike grader

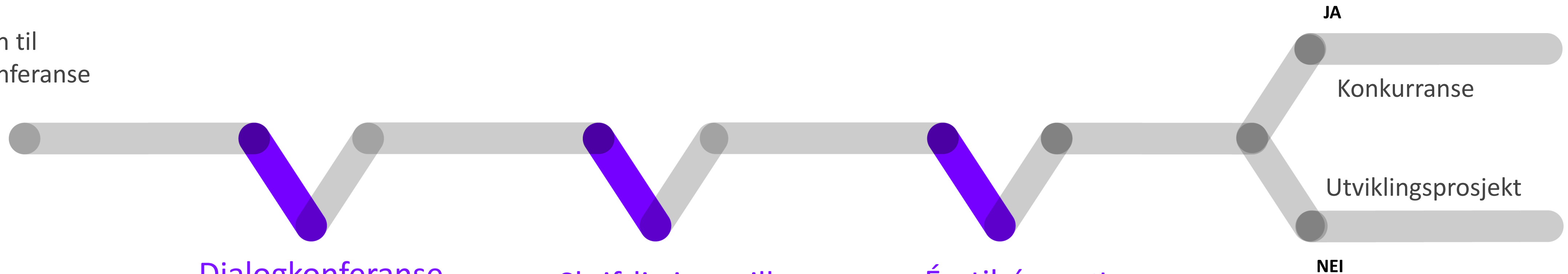




Så hvordan og hvorfor delta i dialogen?

Hvordan delta i dialogaktivitetene?

Invitasjon til dialogkonferanse



Dialogkonferanse
Informere om behov og svare på spørsmål fra leverandører

- Lytt til behovene
- Still spørsmål
- Gi tilbakemeldinger
- Vær oppmerksom på mulig samarbeidspartnere. Kanskje finner du en samarbeidspartner som komplementerer din løsning?

Skriftlig innspill
Kortfattede innspill fra leverandører i etterkant av konferansen

- Max 4 A4-sider
- Fokuser på løsninger, vektlegg funksjoner i stedet for spesifikasjoner – hva og hvordan kan det løses for å dekke behovet til kunden?

Én-til-én møter
Muntlig presentasjon av innspill for leverandører som ønsker det

- Presenter idéer og løsning
- Avstem
- Ikke bruk det som et «salgsmøte»



Hvorfor delta i dialogen?

- ✓ Mulighet til å lytte til oppdragsgiver og tilpasse eller utvikle dine løsninger til oppdragsgivers behov
- ✓ Synliggjøre dine løsninger
- ✓ Bedre oversikt over markedet du konkurrerer i
- ✓ Treffer potensielle samarbeidspartnere
- ✓ En mulighet til å øke konkurransekraften
- ✓ Gi innspill til konkurransen

**6 ganger mer innovasjon
hos leverandører som deltar**





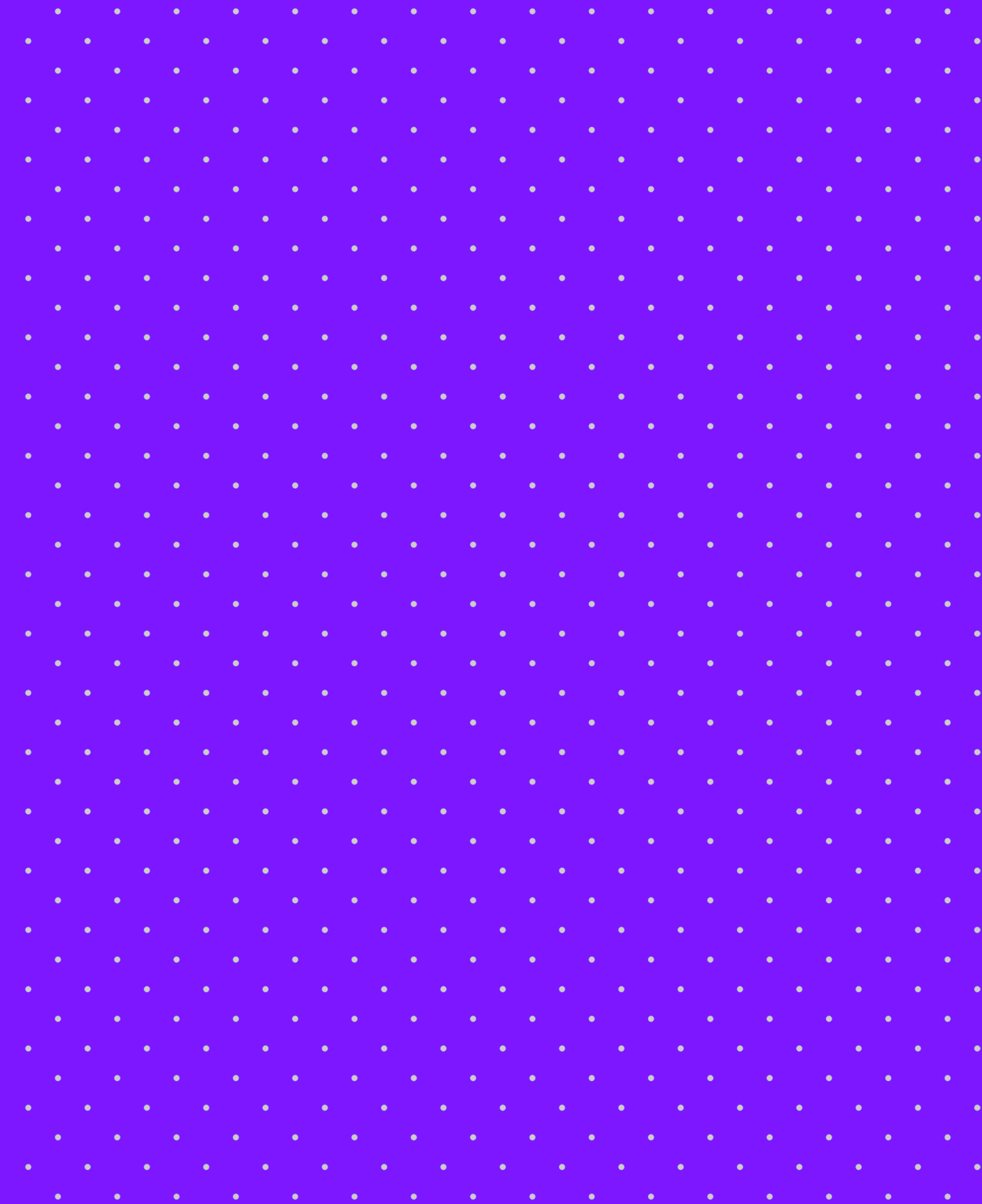
Én til én-møter uke 34 , 20-24. august

- Arrangeres etter dialogkonferansen – **uke 34**
- Hva det etterspørres om innspill på er beskrevet i dialognotatet og utdypes ytterligere på dialogkonferansen i dag
- Presentasjoner og referat fra dialogkonferansen sendes ut til deltagere og legges ut på DOFFIN/Mercell rett *etter* dialogkonferansen
- Møteplan
- Fast agenda, lik for alle (likebehandling)
- Skriftlig innspill danner grunnlag for å delta – maks 4 A4 sider – **frist 15.august**
- Leverandør presenterer løsningsforslag / innspill muntlig
- Spørsmål /avklaringer
- Fortrolighet (både innsendte innspill og samtale)



Svar på ofte stilte spørsmål

- Dialogkonferansen, skriftlig innspill og én til én møter er *ikke* en del av den påfølgende konkurransen
- Innspill og én til én møter er et *ønske* om dialog, men ikke et *krav* for senere deltakelse i en eventuell konkurranse
- Ønsker innspill på muligheter og tilnæringsmåter – ikke nødvendigvis ferdige løsninger
- Ideer og innsikten fra innspill og én til én møter distribueres ikke videre til andre leverandører



Hold deg oppdatert...

DOFFIN / MERCELL / TED:

<https://www.doffin.no/Notice/Details/2018-323079>

<https://www.mercell.com/nb-no/anbud/87133859/dialogkonferanse-nytt-sykehus-i-drammen---byggnaer-teknologi-anbud.aspx>

<http://ted.europa.eu/TED/notice/udl?uri=TED:NOTICE:256171-2018:TEXT:EN:HTML&src=0>



Invitasjon til dialogkonferanse

Nytt sykehus i Drammen - byggnær teknologi





Grip muligheten!

Innovative anskaffelser

Nasjonalt program for
leverandørutvikling



innovativeanskaffelser.no

cecilie.m.endresen@nho.no